vinetur

Lark Distilling ожидает более слабых результатов в первом полугодии 2027 финансового года из-за отставания зарубежных каналов сбыта

Развитие международных каналов сбыта идет медленнее плана, несмотря на рост годовых продаж Lark на 15,1%, до 18,0 млн австралийских долларов

пятница, 20 ноября 2026 г.



В четверг, 19 ноября, Lark Distilling Co. сообщила, что ожидает более слабых результатов в первом полугодии 2027 финансового года: международные каналы сбыта развиваются медленнее запланированного. Это предупреждение контрастирует с ростом годовых продаж компании и значительным запасом виски, который продолжает выдерживаться.

Производитель из Тасмании, выпускающий и продающий односолодовый виски и джин, представил этот прогноз в материалах к годовому собранию и выступлениях на нем. Компания не назвала конкретную величину ожидаемого снижения в первом полугодии, но связала более сдержанный прогноз с медленным развитием международных каналов сбыта.

По данным Lark, на выдержке находится около 2,4 млн литров виски крепостью 43%. Компания привела эту цифру в тот же день в рамках отчета перед акционерами. Она относится именно к запасам виски, тогда как данные о продажах компании охватывают более широкий бизнес, включая джин.

За финансовый год, завершившийся в июне 2026 года, чистые продажи Lark составили 18,0 млн австралийских долларов против 15,6 млн австралийских долларов годом ранее. Компания указала рост на 15,1% — этот показатель рассчитан на основе неокругленных данных. В денежном выражении прирост относительно предыдущего года составил около 2,4 млн австралийских долларов.

Обновленные данные указывают на то, что годовые показатели бизнеса продолжают расти, однако в ближайшее время торговая активность замедлится, пока компания пытается нарастить спрос и расширить дистрибуцию за пределами домашнего рынка. Основной рынок Lark — Австралия; согласно материалам собрания, компания также ведет коммерческую деятельность в Китае.

Это важно, поскольку для производителей крепких спиртных напитков международная экспансия может идти медленнее и менее равномерно, чем рост на внутреннем рынке, особенно если им необходимо развивать сторонние каналы сбыта и повышать узнаваемость бренда на экспортных рынках. В упомянутых материалах Lark не представила подробную разбивку: не указала, какие именно зарубежные каналы отстают от плана и какая часть ухудшения показателей первого полугодия придется на Австралию, а какая — на экспортный бизнес.

Запасы также представляют интерес для инвесторов, поскольку виски выдерживают годами, прежде чем продать. Значительный объем выдерживаемого виски может обеспечить будущую выручку, если спрос сохранится, а дистрибуция расширится. В то же время такие запасы связывают капитал и создают для производителей риски в случае ухудшения рыночной конъюнктуры или если каналы сбыта не будут развиваться ожидаемыми темпами. В упомянутых здесь опубликованных материалах Lark не привела сопоставимых данных о запасах виски за предыдущий период.

Заявление компании было частью первичного корпоративного раскрытия информации, а не отчетом о фактических результатах за текущее полугодие. Прогноз руководства на первое полугодие 2027 финансового года не является

итоговой оценкой результатов. Годовые показатели продаж, напротив, относятся к уже завершившемуся финансовому году, закончившемуся в июне 2026 года.

Lark подписала презентацию, использованную в качестве источника раскрытой информации. Материалы были опубликованы в объявлениях компании на платформе The Australian Financial Review. В них и в выступлениях на годовом собрании компания подтвердила результаты за 2026 финансовый год и объем запасов, одновременно предупредив, что начало 2027 финансового года, вероятно, будет более слабым из-за медленного развития международных каналов сбыта.