vinetur

Индия обложила некоторые партии наливного шотландского виски совокупными сборами в размере 162,5%

Спор о таможенной классификации повысил расходы на концентрированный виски для местных купажей выше уровня, действовавшего до торгового соглашения

четверг, 19 ноября 2026 г.



Индия установила совокупную эффективную нагрузку в виде пошлин и налогов в размере 162,5% на некоторые партии наливного шотландского виски, сообщает Business Today со ссылкой на расследование Reuters, опубликованное в среду, 18 ноября. Это усилило напряженность в торговом споре о том, как классифицировать такие поставки на границе.

Как сообщается, эта нагрузка применяется в Индии к отдельным партиям шотландского виски из Шотландии, который местные производители используют для купажирования. Таможенные органы Индии оспаривают классификацию концентрированного виски, поставляемого в качестве сырья, говорится в публикации, основанной на беседах с восемью источниками и правительственном документе. Спор приобрел особую чувствительность, поскольку касается продукта, охваченного более широким торговым соглашением между Индией и Великобританией. Правительство Великобритании представляет интересы экспортеров на переговорах по этому вопросу.

Показатель в 162,5% важен, поскольку он выше уровня, которого многие компании ожидали после снижения пошлины на шотландский виски, подпадающий под действие торгового соглашения. В рамках этого соглашения пошлина на соответствующий критериям виски была снижена до 75%. Однако эта ставка пошлины не равна совокупной нагрузке, о которой сообщается сейчас. Показатель в 162,5% отражает совокупный эффект пошлин и других налогов, взимаемых с затронутых поставок, в расчете от стоимости импорта.

Это означает, что совокупные сборы на 12,5 процентного пункта выше уровня в 150%, действовавшего до соглашения, сообщает издание. Это сравнение отражает главную претензию импортеров и производителей спиртных напитков: даже после снижения пошлины в рамках торговой сделки подход таможни к таким поставкам наливного виски может привести к тому, что общие фискальные расходы компаний окажутся выше, чем прежде.

Спор касается наливного шотландского виски, а не более широкого рынка бутилированного виски. Представители отрасли опасаются, что таможенный режим для этого концентрированного импортного сырья может увеличить

производственные расходы индийских компаний, использующих шотландский виски в производстве, сократить их маржу и повысить потребность в оборотном капитале. Для компаний, закупающих большие объемы виски для купажирования, разница между сниженной пошлиной и гораздо более высокой эффективной нагрузкой на импорт может напрямую повлиять на ценообразование, денежные потоки и планирование поставок.

По данным публикации, некоторым партиям разрешают временно пройти таможенную очистку после того, как импортеры вносят платежи и предоставляют гарантии, пока спор о классификации остается нерешенным. Такая схема помогает не прерывать поставки, но сохраняет неопределенность в отношении окончательных расходов. Обычно компании вынуждены учитывать суммы, по которым возник спор, пока ожидают решений таможни или разъяснений по политике.

Великобритания напрямую заинтересована в этом вопросе, поскольку шотландский виски — один из наиболее известных экспортных товаров страны, а Индия — один из важнейших в мире рынков спиртных напитков с точки зрения роста. Любой спор о том, как индийская таможня применяет условия торгового соглашения, может затронуть экспортеров, индийские компании по розливу и дистрибьюторов по обе стороны цепочки поставок.

Business Today сообщила, что публикация основана на результатах расследования Reuters, включая беседы с восемью источниками и правительственный документ. Согласно предоставленной информации, подлинность первоначального административного документа не удалось независимо подтвердить напрямую. Поэтому формулировки официального основания для действий таможни остаются отчасти неясными, хотя сообщаемая нагрузка в 162,5% уже привлекла внимание производителей и представителей торговли.

Этот случай также высвечивает более узкий вопрос, важный для импортеров: сообщаемую нагрузку не следует считать ставкой, применяемой ко всему шотландскому виски, продаваемому в Индии. Описанный в публикации спор касается отдельных поставок наливного виски, классификация которых

оспаривается, а не всего бутилированного виски, ввозимого в страну. Это различие, вероятно, останется ключевым, пока компании и официальные лица продолжают обсуждать порядок применения торгового соглашения к этой продукции.