vinetur

Индия вводит 162,5-процентную пошлину на шотландский виски наливом, обостряя первый спор в рамках торгового соглашения с Великобританией

Власти относят концентраты Scotch к категории с пошлиной 150%, вынуждая импортеров предоставлять гарантии для выпуска задержанных грузов

среда, 18 ноября 2026 г.



Индия вводит фактическую пошлинную и налоговую нагрузку в размере 162,5% на импорт шотландского виски наливом, сообщили Reuters восемь источников, непосредственно знакомых с ситуацией. Это также следует из правительственного документа, изученного агентством. Такой шаг стал ударом для алкогольных компаний, рассчитывавших на резкое снижение пошлин в рамках торгового соглашения между Индией и Великобританией, вступившего в силу 15 июля.

Новая нагрузка превышает пошлину в 150%, действовавшую до заключения торгового соглашения, и привела к тому, что Reuters назвало первым крупным спором, связанным с договором. Соглашение снизило пошлины на Scotch до 75%. Великобритания и крупные производители напитков представляли это как значительное достижение для экспортеров и таких компаний, как Pernod Ricard и Diageo: они поставляют Scotch в Индию наливом и смешивают его на месте для продажи на массовом рынке крепкого алкоголя страны.

В центре спора — классификация индийскими властями некоторых импортируемых концентратов Scotch. Индийские следователи считают, что продукцию ввозили по неправильной таможенной категории и что ее следует относить к тарифной позиции «составные алкогольные препараты», созданной в мае. Для этой категории установлена пошлина в размере 150%. С учетом местного налога на потребление общая нагрузка достигает 162,5%, говорится в правительственном документе; это также подтвердили восемь источников, в числе которых руководители компаний отрасли и таможенные агенты.

Разногласия затрагивают рынок исключительного масштаба. Его объем в Индии оценивается примерно в $65 млрд, а по объему продаж страна является крупнейшим рынком Scotch в мире. Около 80% Scotch, поставляемого из Великобритании в Индию, перевозят наливом, а не в бутылках. Значительная часть сырья идет на производство виски категории Indian-Made Foreign Liquor: небольшое количество Scotch смешивают с другими спиртными напитками, получая продукцию, которая стоит намного дешевле полностью импортируемых брендов, таких как Chivas Regal и Johnnie Walker.

Поэтому последствия спора выходят далеко за рамки торговой политики. Scotch наливом — важнейшее сырье для значительной части индийского вискикурения. Повышенная пошлина может увеличить затраты на поставки на одном из ключевых растущих рынков, осложнить финансовое положение импортеров и местных производителей, а также затруднить планирование производства, если грузы продолжат задерживать.

11 ноября Reuters сообщило, что в индийских портах задержали тысячи литров Scotch наливом в более чем 80 морских контейнерах, принадлежащих Pernod, Diageo и Bacardi. Пока продолжается расследование, компании могут воспользоваться временной процедурой выпуска грузов, но должны заранее уплатить пошлину в размере 75% стоимости товара, а оставшуюся сумму покрыть банковскими гарантиями, сообщили источники.

Pernod и Diageo уже начали оформлять банковские гарантии и привлекать другое финансирование, чтобы добиться выпуска заблокированных контейнеров и не останавливать работу, рассказали Reuters три источника. Bacardi еще оценивает дальнейшие шаги. Diageo отказалась от комментариев, а Pernod и Bacardi не ответили на запросы. Минфин Индии и налоговая служба страны также не предоставили комментариев.

По словам руководителей отрасли, финансовое давление ощущается сразу. После вступления торгового соглашения в силу компании уже снизили розничные цены на некоторые продукты Scotch, сообщил один из источников в сфере импорта алкоголя, а теперь столкнулись с более высокой налоговой нагрузкой, чем ожидали. Другой индийский руководитель заявил, что компаниям ничего не остается, кроме как добиваться временного выпуска грузов, поскольку поддерживать производство крайне важно, хотя банковские гарантии создают дополнительную нагрузку на оборотный капитал.

Для небольших компаний давление может оказаться сильнее. Reuters сообщило, что котирующиеся на бирже в Мумбаи Radico Khaitan, Allied Blenders and Distillers и Tilaknagar Industries также импортируют Scotch наливом и, как и международные группы, находятся под пристальным вниманием. Небольшим импортерам может быть сложнее получить гарантии: кредиторы вправе потребовать залог, а сами гарантии необходимо раскрывать как условные обязательства.

Этот спор усиливает более широкую обеспокоенность иностранных инвесторов тарифной и таможенной системой Индии. Reuters отмечало, что затяжные тарифные споры уже затрагивали такие компании, как Volkswagen и Samsung. Индийские официальные лица заявляют, что применяют внутреннее законодательство, однако руководители компаний жалуются, что решения властей о классификации импорта часто застают бизнес врасплох.

Этот вопрос особенно чувствителен, поскольку пошлины на виски были одним из самых сложных пунктов торговых переговоров между Индией и Великобританией. Стороны вели переговоры несколько лет, прежде чем

соглашение вступило в силу 15 июля. Великобритания утверждала, что договор принесет пользу «знаковым британским товарам», в том числе виски. Scotch Whisky Association заявила, что за пять лет соглашение может увеличить экспорт Scotch в Индию на $1,34 млрд.

Великобритания неоднократно заявляла, что работает с Нью-Дели над урегулированием вопроса, а индийские власти обещали скоро разрешить спор. Однако в конфиденциальной записке индийских следователей, о которой Reuters сообщило 11 ноября, говорилось, что любая неправильная классификация в рамках торгового соглашения должна быть прекращена, поскольку она имеет «существенные последствия для доходов» правительства Индии.

Источники в отрасли сообщили Reuters, что знали о дискуссиях вокруг таможенной классификации, но не ожидали, что к пошлине добавят местный налог. В результате сочетание этих двух платежей превратило торговое соглашение, призванное снизить пошлины, в новый источник неопределенности для сектора, которому для снабжения одного из важнейших рынков виски в мире необходимы стабильные поставки сырья наливом.