vinetur

Индия задержала более 80 контейнеров со шотландским виски: первое испытание торгового соглашения с Великобританией

Таможенные следователи считают наливные поставки концентратами с пошлиной 150%, а не 75%, предусмотренными соглашением

среда, 11 ноября 2026 г.



Таможенные органы Индии задержали десятки контейнеров с наливным шотландским виски, импортированным Pernod Ricard и Diageo. Следователи настаивают на пошлине в размере 150% вместо 75%, на которые компании рассчитывали в рамках торгового соглашения между Индией и Великобританией, сообщает Reuters в среду, 11 ноября, со ссылкой на четырех человек, знакомых с ситуацией, и конфиденциальную правительственную записку.

Этот спор стал первым серьезным испытанием торгового соглашения, вступившего в силу в июле. Вопрос заключается в том, как Индии следует классифицировать наливные концентраты для шотландского виски, импортируемые из Великобритании и впоследствии используемые для производства виски местных брендов. Импортеры утверждают, что на такие поставки должна распространяться пониженная пошлина в размере 75%, предусмотренная соглашением. Следователи Управления разведки доходов Индии, входящего в состав министерства финансов, считают, что продукция не подпадает под это условие, поскольку речь идет не о готовом шотландском виски в бутылках, и на нее должна распространяться пошлина в размере 150%.

По данным Reuters, в индийских портах застряли более 40 контейнеров Pernod Ricard и более 40 контейнеров Diageo. Еще пять контейнеров Bacardi также задержаны, сообщил один из источников агентства. По имеющимся сведениям, компании не готовы платить повышенную пошлину, пока спор не будет урегулирован, что создает риск перебоев с поставками спиртного, используемого в местном производстве.

Позиция таможенных следователей изложена в конфиденциальной записке от среды, 4 ноября, с которой, по сообщению Reuters, ознакомилось агентство. В ней таможенным комиссарам по всей Индии предписывалось и дальше применять пошлину в размере 150% к наливному шотландскому виски, импортируемому, по мнению следователей, с использованием неверной таможенной классификации. В записке говорится, что импортеры «неправомерно» заявляют о праве на льготы по торговому соглашению для продукции, которую следует относить к «составным алкогольным препаратам» — категории, облагаемой повышенной пошлиной с 1 мая.

Согласно записке, рассматриваемые товары — не готовый виски, бренди или ром, а концентраты или составные препараты, которые после импорта проходят дальнейшую переработку. Следователи заявили, что любая неверная классификация может иметь масштабные и повторяющиеся последствия для государственных доходов.

Более жесткая позиция следственного подразделения министерства финансов проявилась всего через несколько дней после того, как компании алкогольной отрасли сочли, что получили заверения от другого ведомства правительства Индии. Reuters сообщает, что после лоббистских усилий отрасли министерство торговли заявило руководителям компаний на встрече в понедельник, 2 ноября, что Индия будет соблюдать торговое соглашение и постарается быстро урегулировать спор. После этого такие компании, как Pernod Ricard и Diageo, рассчитывали на применение пониженной пошлины в размере 75%.

Противоречивые сигналы двух министерств, по-видимому, усилили неопределенность относительно того, как соглашение будет работать на практике. Высокопоставленный источник в министерстве финансов сообщил Reuters, что министерства финансов и торговли обсуждают приемлемый способ урегулирования ситуации. Министерство финансов Индии, министерство торговли и Управление разведки доходов не ответили на запросы Reuters о комментариях. Pernod Ricard и Diageo также не ответили на запросы.

Эти поставки имеют большое значение, поскольку Индия — один из крупнейших в мире рынков продукции, связанной с шотландским виски, которая продается после местного купажирования и розлива. По данным Reuters, около 80% шотландского виски, импортируемого из Великобритании, поступает в Индию наливом. Затем его используют для производства Indian-Made Foreign Liquor — категории алкогольных напитков, в которых небольшие количества шотландского виски смешивают с другими спиртными напитками и ингредиентами для продажи на внутреннем рынке.

Ставки в более широком торговом контексте также высоки. Согласно публикации Reuters, в 2024 году экспорт шотландского виски в Индию составил $335 млн. Ассоциация шотландского виски заявила, что торговое соглашение может увеличить этот показатель на $1,34 млрд за пять лет, поэтому порядок применения пошлин имеет принципиальное значение для британских экспортеров и международных алкогольных компаний, работающих в Индии.

Спор вызвал обеспокоенность и в более широком алкогольном секторе. По данным Reuters, Международная ассоциация спиртных напитков и вин Индии в частном порядке предупредила Нью-Дели, что разногласия могут подорвать важное преимущество в доступе на рынок, согласованное Индией и Великобританией. Эта обеспокоенность связана с тем, что даже при наличии тарифной льготы на бумаге компании могут столкнуться с задержками и дополнительными расходами, если таможенные органы и торговые ведомства будут по-разному трактовать правила.

Этот конфликт происходит на фоне более широких разногласий между Индией и международными компаниями по вопросам пошлин и налогов. Reuters отмечает, что иностранные инвесторы уже сталкивались в Индии с другими резонансными спорами по таможенным и налоговым претензиям, в том числе с участием Samsung и Volkswagen. В нынешнем деле налоговые органы в последние недели провели обыски в офисах нескольких компаний, включая Pernod Ricard и Diageo, и допросили руководителей в рамках расследования.

После того как спор стал публичным, инвесторы отреагировали негативно. Акции United Spirits, индийского подразделения Diageo, завершили торги в среду, 11 ноября, снижением на 1,5%. Акции Pernod Ricard во Франции упали на 1,1%, а бумаги Diageo в начале торгов в Лондоне подешевели на 1,3%. Динамика рынка отражает опасения, что длительные задержки в портах и возможное удвоение пошлины — с 75% до 150% — могут негативно сказаться на цепочках поставок и рентабельности, хотя окончательное решение по таможенной классификации еще не принято.