vinetur

Данные Liv-ex: торговля элитными винами замедлилась во всех основных регионах-покупателях

Спад последовал за самым сильным месяцем рынка с ноября 2023 года, однако дорогие бургундские вина по-прежнему находили покупателей

вторник, 10 ноября 2026 г.



Согласно опубликованным Liv-ex в понедельник, 9 ноября, последним недельным данным, торговля элитными винами замедлилась после самого сильного месяца с ноября 2023 года: покупатели сократили активность во всех основных регионах, хотя дорогие бургундские вина по-прежнему активно продавались.

По данным Liv-ex, за последнюю неделю покупатели во всех четырех географических регионах приобрели меньше вин, чем за предыдущую. Это указывает на ослабление торговли после более активного октября, хотя рынок оставался оживленным в отношении ряда дорогостоящих марок, а региональная структура спроса менялась неравномерно.

Бордо сохранило крупнейшую долю рынка по стоимости сделок, однако она снизилась с 41,4% на предыдущей неделе до 32,0%. По данным Liv-ex, лидерами региона по стоимости сделок стали Mouton Rothschild, Lafite Rothschild и Petrus: на каждую из этих марок пришлось более 10% торговли бордоскими винами за неделю.

При этом некоторые из крупнейших отдельных сделок недели пришлись на вина не из Бордо. По данным Liv-ex, Richebourg 2015 от Leroy, Mouton Rothschild 2023 и Romanée-Conti урожая 2013 и 2014 годов вошли в пятерку вин с наибольшей общей стоимостью сделок.

Бургундия немного уступила Бордо, заняв 26,3% от общей стоимости сделок. Активность в регионе обеспечивали дорогие вина: Richebourg 2015 от Leroy и два урожая Romanée-Conti вошли в число самых продаваемых на всем рынке. Это показывает, что, несмотря на общее сокращение покупок, клиенты по-прежнему готовы вкладывать средства в востребованные бургундские марки.

Доля шампанского в общей стоимости сделок выросла с 8,5% на предыдущей неделе до 12,5%. По данным Liv-ex, в этой категории лидировали невинтажные вина и вина с большими объемами производства — картина, отличная от ситуации в Бургундии, где активность сосредоточилась вокруг более редких и дорогих бутылок.

На вина Тосканы и Пьемонта в совокупности пришлось 14% от общей стоимости сделок. Sassicaia стала итальянским вином с наибольшей стоимостью сделок, а урожай 2008 года вошел в пятерку лидеров всего рынка. По данным Liv-ex, активной торговлей также отличились Soldera Case Basse и Gaja.

Эти данные важны не только для коллекционеров: недельная динамика торговли элитными винами позволяет продавцам, дистрибьюторам и инвесторам напрямую оценивать ликвидность и спрос на рынке дорогих вин. Снижение объема покупок после сильного месяца может указывать на более избирательный спрос, тогда как сохраняющаяся популярность ведущих бургундских вин и рост доли шампанского могут повлиять на цены, решения по запасам и ожидания относительно того, в каких сегментах премиальных напитков спрос остается устойчивым.

Liv-ex не сообщала о широком оттоке покупателей от ведущих марок. Напротив, недельный срез показал, что после периода высокой активности рынок остыл, но стоимость сделок по-прежнему концентрировалась в сравнительно небольшом круге известных марок, включая Mouton Rothschild, Romanée-Conti, Leroy и Sassicaia. По данным Liv-ex, активной торговлей также отличились Soldera Case Basse и Gaja.