vinetur

США намерены лишить южноафриканское вино беспошлинного доступа на рынок в 2027 году

Импортеры предупреждают: к действующей пошлине в 12,5% добавятся обычные пошлины, что повысит издержки винной отрасли

суббота, 7 ноября 2026 г.



США планируют исключить Южную Африку из Закона о росте и возможностях Африки (AGOA). Этот шаг может лишить южноафриканское вино беспошлинного доступа на американский рынок с 1 января 2027 года и повысить издержки импортеров во всем секторе напитков.

Ассоциация перевозчиков вина и спиртных напитков (Wine & Spirits Shippers Association) сообщила в опубликованном в пятницу, 6 ноября, обзоре логистической ситуации, что во вторник, 3 ноября, Управление торгового представителя США объявило о намерении президента лишить Южную Африку и Руанду преференций по AGOA. Закон AGOA был принят, чтобы позволить определенным африканским странам поставлять в США соответствующие установленным требованиям товары без пошлин.

Для южноафриканского вина это изменение будет иметь серьезные последствия. Согласно трактовке заявления торговой ассоциацией, с 1 января 2027 года южноафриканское вино может лишиться беспошлинного режима. В этом случае к действующей пошлине в 12,5% по статье 301 добавится обычная пошлина в рамках режима наибольшего благоприятствования. Это увеличит общую пошлинную нагрузку на поставляемые в США бутылки и может повлиять на ценовые решения задолго до вступления меры в силу: импортеры, дистрибьюторы и розничные продавцы уже будут согласовывать контракты и планы по запасам на 2027 год.

Пока это решение не представлено как окончательное. Ассоциация заявила, что ситуация может развиваться дальше, и отметила, что Южная Африка выразила готовность учесть обеспокоенность администрации США. Это оставляет возможность для дополнительных переговоров или корректировки политики до начала 2027 года. Тем не менее уведомление от 3 ноября уже насторожило винную отрасль: заказы на импортное вино часто планируют за несколько месяцев, а бронирование грузовых перевозок, обязательства перед поставщиками и графики продвижения продукции трудно быстро пересмотреть.

Возможные последствия не ограничиваются оформлением товаров на таможне. Южноафриканское вино отчасти конкурирует в США благодаря цене, и дополнительный уровень пошлин может повысить его стоимость с учетом доставки в то время, когда покупатели по-прежнему чувствительны к розничным ценам. Импортеры могут взять на себя часть дополнительных расходов, переложить часть или всю сумму на оптовых покупателей и потребителей либо перенести часть закупок на производителей из других стран. Это может повлиять на размещение товаров на полках, винные карты ресторанов и программы продвижения — особенно в ценовом сегменте, где даже небольшое изменение пошлин способно сказаться на конкурентоспособности.

Возможная утрата льгот по AGOA происходит на фоне более широких проблем с торговлей и перевозками, с которыми сталкиваются импортеры напитков. В том же обзоре от пятницы, 6 ноября, ассоциация сообщила, что во Франции с четверга, 5 ноября, бастуют сотрудники портов и терминалов, а с вторника, 3 ноября, не работает таможенная система. По данным ассоциации, эти сбои должны привести к задержкам в обработке контейнеров и графиках судозаходов, а также усилить заторы в порту Гавр. Для винодельческих и алкогольных компаний, перевозящих товары из Европы, такие задержки уже могут увеличивать расходы из-за хранения, изменений расписания и пропущенных рейсов.

Кроме того, ассоциация сообщила, что независимые перевозчики в Чили бастуют с 29 октября, что затрудняет движение грузов в районе порта Сан-Антонио. На этой и следующей неделе отменены два прямых рейса из Сан-Антонио на восточное побережье США. Ассоциация также отметила критически низкий уровень воды в Рейне, из-за которого ограничено баржевое сообщение и перевозчики продолжают корректировать надбавки за низкий уровень воды. В Ормузском проливе и его окрестностях продолжаются нападения на коммерческие суда, сообщила группа; это усиливает давление на стоимость топлива и страхования военных рисков на маршрутах, связанных с Персидским заливом.

Эти более масштабные проблемы с перевозками важны для винной отрасли, поскольку стоимость и надежность грузоперевозок напрямую влияют на конечную цену импортных бутылок. Новая пошлина на южноафриканское вино не будет воздействовать на рынок изолированно: она добавится к расходам на фоне перебоев в цепочках поставок, нестабильных транспортных тарифов, ограниченных мощностей на отдельных маршрутах и растущих требований к соблюдению таможенных правил.

Ассоциация перевозчиков вина и спиртных напитков также указала на другие торговые меры США, влияющие на планы импортеров. По ее словам, администрация продлила до 9 января 2027 года приостановку сборов по статье 301 с судов, построенных в Китае или эксплуатируемых китайскими компаниями; ранее срок действия приостановки должен был истечь 9 ноября 2026 года. Переговоры с Китаем по вопросам судостроения и морских перевозок продолжаются. В совместном письме Управлению торгового представителя США, подписанном 250 торговыми ассоциациями, включая ассоциацию винной и алкогольной отрасли, было выражено одобрение продлению и выдвинуто требование окончательно отменить сборы. Авторы письма заявили, что на суда китайской постройки приходится существенная доля мировых мощностей морских перевозчиков, а сборы создадут дополнительную нагрузку на и без того испытывающие напряжение цепочки поставок.

Ужесточаются и таможенные правила. По сообщению ассоциации, Таможенно-пограничная служба США планирует опубликовать уведомление в Федеральном реестре, согласно которому с 5 января 2027 года иностранные импортеры, выступающие импортерами, указанными в таможенных документах, должны будут либо пользоваться услугами брокера — участника программы CTPAT, либо сами получить подтверждение соответствия требованиям CTPAT. Для компаний, торгующих напитками и использующих схемы с иностранным импортером, это предложение может стать еще одним требованием к соблюдению правил именно в тот момент, когда они оценивают влияние пошлин на такие товары, как южноафриканское вино.

В том же обзоре упоминалось еще одно событие, имеющее значение для алкогольной отрасли: Комиссия по международной торговле США одобрила отдельный экспортный код для американского односолодового виски. Он вступит в силу 1 января 2027 года. Ожидается, что новый код позволит точнее отслеживать рост экспорта этой категории, которая до сих пор относилась к более широкой категории «прочий виски».