vinetur

Запасы виски в Шотландии достигли 1,4 миллиарда литров

Многие ликероводочные заводы сократили объемы производства более чем на треть после того, как предложение значительно превысило спрос.

понедельник, 7 сентября 2026 г.



По данным газеты «Financial Times», которая ссылается на оценки компании Commercial Spirits Intelligence и результаты консультаций с представителями отрасли, в 2026 году в шотландской вискиной промышленности будет храниться,

по оценкам, 1,4 миллиарда литров виски, находящегося на стадии созревания, что представляет собой резкий рост по сравнению с менее чем 400 миллионами литров примерно десять лет назад.

Сообщаемый уровень запасов свидетельствует о том, что на складах по всей Шотландии сейчас хранится более чем на 1 млрд литров спиртного больше, чем 10 лет назад. Это означает, что текущие запасы превышают прежний уровень как минимум в 3,5 раза. Также отмечается, что этот объем примерно равен объему потребления за три года, что свидетельствует о значительном опережении предложения перед спросом.

Накопление запасов заставило многие винокурни сократить объемы производства. Согласно отчету, многие производители сократили объемы производства более чем на треть, пытаясь замедлить рост запасов, которые могут превратиться в продажи только через несколько лет. В виски-индустрии спиртное должно созревать в бочках, прежде чем его можно будет разливать по бутылкам и продавать как шотландский виски, а это означает, что производители зачастую вкладывают средства задолго до того, как получают доход.

Этот длительный цикл выдержки может превратить избыточное предложение в серьезную финансовую проблему. Крупные запасы связывают капитал в спиртном, которое может не продаться в течение многих лет. Если спрос останется слабым или его рост замедлится, производители могут столкнуться с необходимостью предлагать скидки, приостанавливать деятельность, продавать активы или искать новое финансирование. Этот риск особенно актуален для независимых винокуров, которые зачастую имеют меньший доступ к денежным средствам, чем крупные группы с широкой международной дистрибуцией.

Одним из недавних примеров является винокурня Holyrood в Эдинбурге, которая, согласно тому же отчету, этой весной на неопределенный срок приостановила дистилляцию. Говорят, что у компании в запасе находится около 4 500 бочек. Приостановка дистилляции не обязательно означает, что винокурня полностью прекратила свою деятельность, поскольку производители могут продолжать

выдерживать, продвигать на рынке или продавать имеющиеся запасы, но это явный признак того, что текущие рыночные условия вынуждают некоторых операторов экономить денежные средства и ограничивать дальнейшее производство.

Оценка в 1,4 млрд литров не является официальными данными о запасах, предоставленными Ассоциацией шотландского виски. Эта цифра получена в результате частного анализа и не содержит разбивки по тому, какая часть виски достигла установленного законом возраста для розлива, кому она принадлежит, какая доля готова к немедленной реализации на рынке и какова её стоимость. В ней также отсутствует подробная разбивка по размеру винокурен, регионам или структуре собственности. Это означает, что указанная цифра дает общее представление об объемах, но не является полным показателем коммерческого здоровья всего сектора.

Указанные в отчете сокращения производства также основаны на данных отраслевых источников, а не на едином публичном наборе данных. Это затрудняет оценку того, насколько равномерно ощущается это сокращение. Некоторые производители могут незначительно сокращать объемы производства, в то время как другие — гораздо более существенно или даже приостанавливать производство на определенный период. Последствия, вероятно, будут различаться в зависимости от каналов сбыта, доли экспорта, договорных обязательств и финансового положения каждого завода.

Запасы имеют большое значение, поскольку шотландский виски не производится в ответ на краткосрочные колебания спроса. Винокуры должны принимать решения за несколько лет вперед, часто основываясь на прогнозах будущего потребления на экспортных рынках. Если эти прогнозы оказываются слишком оптимистичными, в результате на складах скапливается большое количество выдерживаемого спирта без четких перспектив сбыта в ближайшей перспективе. Поскольку само выдерживание требует затрат на хранение, страхование, обслуживание бочек и финансирование, рост запасов может усилить давление ещё до того, как виски достигнет возраста розлива.

Эта проблема также повышает вероятность ценовой конкуренции. Если одновременно на рынок поступит слишком много виски, производители могут быть вынуждены согласиться на более низкую маржу, чтобы реализовать запасы. Этот риск может быть особенно значимым в сегментах оптовых продаж и продукции под частными торговыми марками, где покупатели могут иметь больше рычагов влияния, а независимые производители — оказаться в более уязвимом положении. В то же время производители с более сильными брендами могут попытаться защитить цены, дольше удерживая запасы, хотя это приводит к замораживанию капитала.

Для Шотландии накопление созревающего виски — это больше, чем просто складская статистика. Шотландский виски по-прежнему остается одним из самых известных промышленных экспортных товаров страны, а решения о производстве влияют на занятость в сельских районах, на бондарей, логистических операторов, поставщиков зерна, производителей стекла и туристические компании, связанные с ликероводочными заводами. Общее замедление темпов производства виски может вызвать цепную реакцию в этой сети, даже если запасы созревшего виски остаются на высоком уровне.

Опубликованные данные свидетельствуют о том, что отрасль переживает период адаптации после многих лет роста. Рост с менее чем 400 млн литров до примерно 1,4 млрд литров свидетельствует о том, что вискикурни откладывали большие объемы спирта в течение длительного периода. Эта стратегия имела смысл, когда ожидания роста были более оптимистичными, но ее становится все сложнее поддерживать, когда текущее потребление больше не поглощает новые объемы поставок с той же скоростью.

Поскольку в оценке не указана денежная стоимость виски на складах, она не показывает, какое давление на баланс испытывают отдельные компании. Два производителя могут иметь схожие объемы запасов, но сталкиваться с совершенно разными рисками в зависимости от уровня задолженности, затрат на финансирование, силы бренда и возрастного профиля их бочек. Более старый виски может продаваться по более высоким ценам, но он также означает более длительный период замораживания капитала. Молодые запасы, возможно, проще

оценить по консервативной методике, но их нельзя продать сразу, как более выдержанные сорта.

Цифры, опубликованные 5 сентября, являются ещё одним свидетельством того, что индустрия шотландского виски вступает в период сдержанности. После многих лет, когда открывались новые вискикурни, а устоявшиеся производители расширяли производство, сейчас акцент, по-видимому, смещается в сторону управления запасами, сохранения денежных средств и более тщательного мониторинга того, какой объём спиртного может поглотить рынок.