vinetur

# Activequity compra a Liberty Wines e assume o controlo de um dos principais distribuidores de vinhos premium na Grã-Bretanha e na Irlanda

A aquisição sucede ao investimento na Alliance Wine e coloca dois grandes distribuidores sob o mesmo investidor, com Fergal Tynan à frente da Liberty

terça-feira, 17 de novembro de 2026



Na segunda-feira, 16 de novembro, a Liberty Wines anunciou que a sociedade britânica de capital de risco Activequity adquiriu a totalidade do capital da importadora e distribuidora de vinhos sediada em Londres, incluindo a participação maioritária anteriormente detida pelo grupo vitivinícola português Sogrape.

O negócio coloca um dos mais conhecidos distribuidores de vinhos premium do Reino Unido e da Irlanda sob o controlo de um investidor que já vinha reforçando a sua presença no setor. A Activequity afirmou ter sido criada especificamente para investir no setor global dos vinhos premium e, no início de 2026, adquiriu uma participação maioritária na Alliance Wine, outro distribuidor consolidado no mercado.

Fundada em 1997, a Liberty Wines importa e seleciona mais de 2.000 vinhos de cerca de 400 produtores, em mais de 25 países. A empresa abastece clientes dos setores da hotelaria e do retalho em todo o Reino Unido e na Irlanda, incluindo restaurantes, hotéis, bares, empresas de catering e lojas independentes de vinhos. O seu portefólio e alcance no mercado fazem dela um importante canal de acesso ao mercado para produtores de vinhos premium que procuram distribuição na Grã-Bretanha e na Irlanda.

No âmbito da operação, a Activequity anunciou que Fergal Tynan, antigo diretor-geral da Alliance Wine, assumirá a liderança da Liberty Wines. A nomeação liga dois distribuidores que passam agora a integrar a carteira do mesmo investidor, embora nenhuma das empresas tenha anunciado, na segunda-feira, 16 de novembro, qualquer integração operacional ou fusão.

Ao comentar a aquisição e o seu novo cargo, Tynan afirmou que as prioridades da Liberty continuariam a centrar-se nos produtores, clientes e colaboradores, bem como na qualidade do portefólio, na formação sobre vinhos e no serviço ao cliente. Disse que o foco imediato da empresa era servir os clientes durante o período de maior atividade comercial. Tynan acrescentou que o apoio da Activequity ajudaria a Liberty a desenvolver a sua base atual, mantendo uma atenção total à qualidade dos vinhos e do serviço.

A Liberty Wines afirmou que a mudança de propriedade lhe permitiria acelerar a sua estratégia centrada no serviço, recorrendo à experiência da Activequity no financiamento da expansão, das iniciativas de vendas e marketing e das necessidades de fundo de maneio. Isto indica que o novo proprietário poderá apoiar o crescimento através do investimento, em vez de uma reestruturação a curto prazo, pelo menos com base nas primeiras declarações divulgadas após a operação.

Alexander Bartholomew, sócio-gerente da Activequity, descreveu a Liberty Wines como «a empresa mais respeitada no setor dos vinhos premium do Reino Unido e da Irlanda». Afirmou que a empresa tinha uma equipa forte, um portefólio de elevada qualidade e relações de longa data com produtores e clientes, acrescentando que a Activequity pretendia apoiar o negócio a longo prazo.

A aquisição é relevante para além da mudança de propriedade de uma única empresa, uma vez que coloca dois importantes distribuidores de vinhos premium, a Liberty Wines e a Alliance Wine, sob o mesmo investidor financeiro. Isto poderá acentuar a concentração de algumas áreas do mercado de distribuição de vinhos no Reino Unido e afetar a forma como certas adegas chegam a retalhistas, restaurantes e outros compradores. O impacto nos termos comerciais ou no acesso ao mercado permanece incerto, mas o negócio reforça a influência da Activequity numa área da indústria das

bebidas em que a escala, as relações com os produtores e a logística são fundamentais para conquistar negócios.

Para fornecedores, clientes e concorrentes, a questão imediata é saber se a Activequity manterá as empresas a operar separadamente enquanto investe no crescimento, ou se haverá uma aproximação gradual. Para já, a Liberty Wines sublinhou a continuidade do serviço e da estratégia, enquanto a Activequity apresentou a aquisição como um investimento a longo prazo numa empresa com uma posição consolidada na distribuição de vinhos premium.