vinetur

Activequity compra a Liberty Wines num negócio que redefine a distribuição de vinhos premium no Reino Unido e na Irlanda

A Sogrape vendeu a sua participação, deixando o Master of Wine Fergal Tynan à frente de um importante importador que abastece restaurantes e retalhistas

sexta-feira, 13 de novembro de 2026



A Activequity passou a deter a totalidade da Liberty Wines e nomeou um novo líder para o importador e distribuidor britânico de vinhos. O negócio altera o controlo de uma das empresas mais conhecidas do comércio de vinhos premium no Reino Unido e na Irlanda.

A Liberty Wines anunciou que a Activequity adquiriu todas as ações da empresa, incluindo a participação do anterior acionista maioritário, a Sogrape. A empresa não divulgou os termos financeiros do negócio. Em simultâneo, Fergal Tynan, Master of Wine e antigo diretor-geral da Alliance Wine, assumiu a liderança da Liberty Wines.

A operação muda a estrutura acionista de um distribuidor com um papel importante para as adegas que procuram chegar a restaurantes, bares, lojas especializadas e outros clientes profissionais nos mercados britânico e irlandês. Por isso, a transação poderá ter impacto para além da própria Liberty: mudanças na propriedade e na gestão de um importante comerciante de vinhos premium podem afetar as relações com os produtores, a estratégia de portefólio e os canais de comercialização das marcas internacionais de vinho.

A Liberty afirmou que a sua estratégia continuará centrada na qualidade e no serviço e que a Activequity apoiará e acelerará essa abordagem. A Activequity apresenta-se como uma empresa especializada no apoio ativo e em soluções de capital próprio para o comércio de vinhos premium. Numa declaração divulgada pela Liberty, Alexander Bartholomew, sócio-gerente da Activequity, afirmou que a empresa pretende apoiar o negócio a longo prazo e preservar os elementos que o distinguiram no mercado.

Tynan afirmou que as prioridades da Liberty continuarão a ser os produtores, os clientes e os trabalhadores, bem como a qualidade do portefólio, o investimento na formação em vinhos e os padrões de serviço pelos quais a empresa é conhecida. Acrescentou que, neste momento, o foco está em apoiar os clientes durante o período de maior atividade comercial da Liberty. A sua nomeação coloca um veterano do setor à frente da empresa, numa altura em que fornecedores e compradores acompanham de perto os sinais de continuidade após a mudança de propriedade.

A empresa anunciou que John Ratcliffe, uma figura de longa data na Liberty Wines, continuará a desempenhar funções como consultor a longo prazo. No mesmo comunicado, Ratcliffe descreveu a Liberty como uma empresa especial e desejou sucesso à equipa na nova etapa. A declaração não forneceu mais pormenores sobre a distribuição das responsabilidades de gestão nem sobre a possibilidade de outras mudanças na equipa executiva.

A Sogrape, anterior acionista maioritária da Liberty, afirmou que continuará a trabalhar com a empresa após a venda. Fernando da Cunha Guedes, presidente da Sogrape, disse que o grupo vitivinícola mantém a confiança no futuro da Liberty e espera preservar uma parceria próxima, enquanto a Liberty distribui vinhos da Sogrape no Reino Unido. A continuidade desta relação comercial poderá ajudar a tranquilizar produtores e clientes, ao indicar que pelo menos alguns acordos de fornecimento já estabelecidos se manterão apesar da mudança de propriedade.

A Liberty Wines é um operador relevante no segmento de vinhos de gama alta. Segundo a empresa, importa mais de 2.000 vinhos de cerca de 400 produtores e tem especial profundidade nos vinhos italianos. Afirma também possuir uma sólida experiência tanto no canal on-trade, que inclui estabelecimentos de hotelaria e restauração, como restaurantes e bares, como no canal off-trade independente, que abrange o retalho especializado. Esta combinação tornou a empresa um intermediário importante entre adegas e compradores, num mercado em que o posicionamento premium, a formação e o serviço podem ser tão importantes como o preço.

A empresa apontou distinções recentes como prova do seu estatuto no setor. Segundo a Liberty, o seu portefólio conquistou mais de 100 medalhas no International Wine and Spirits Competition em 2025, em 10 países. A empresa referiu ainda vários prémios atribuídos em 2026, incluindo Drinks Company of the Year nos The Drinks Business Awards, Trade Educator of the Year no International Wine Challenge e Large Merchant of the Year nos Sommelier Wine Awards. Estas distinções, embora de natureza promocional, sublinham a dimensão e a reputação do negócio adquirido pela Activequity.

Para o setor das bebidas em geral, a venda evidencia o interesse contínuo dos investidores em empresas de distribuição especializadas que servem produtores de vinhos premium. Num mercado fragmentado, a propriedade de um distribuidor com relações consolidadas com os produtores, um amplo portefólio de importação e fortes ligações a compradores dos canais da restauração e do retalho pode ter valor estratégico. O novo apoio e a nova liderança da Liberty colocam agora o foco na capacidade da empresa para manter os parceiros atuais e, ao mesmo tempo, ampliar o seu papel no comércio de vinhos premium no Reino Unido e na Irlanda.