vinetur

Activequity acquisisce Liberty Wines, ridisegnando la distribuzione dei vini premium nel Regno Unito e in Irlanda

Sogrape ha ceduto la propria partecipazione: il Master of Wine Fergal Tynan guiderà un importante importatore al servizio di ristoranti e rivenditori

venerdì 13 novembre 2026



Activequity ha acquisito la piena proprietà di Liberty Wines e nominato un nuovo responsabile per l'importatore e distributore britannico di vini. L'operazione modifica il controllo di una delle realtà più note del commercio di vini premium nel Regno Unito e in Irlanda.

Liberty Wines ha comunicato che Activequity ha acquisito tutte le azioni della società, comprese quelle detenute dal precedente azionista di maggioranza Sogrape. La società non ha reso noti i termini finanziari dell'operazione. Contestualmente, Fergal Tynan, Master of Wine ed ex managing director di Alliance Wine, ha assunto la guida di Liberty Wines.

L'operazione porta una nuova proprietà a un distributore che svolge un ruolo importante per le aziende vinicole interessate ad accedere a ristoranti, bar, rivenditori specializzati e altri clienti professionali nei mercati britannico e irlandese. La transazione potrebbe quindi avere ripercussioni anche al di là di Liberty: cambiamenti nella proprietà e nella gestione di un importante commerciante di vini premium possono influire sui rapporti con i produttori, sulla strategia di portafoglio e sui canali di accesso al mercato per i marchi internazionali.

Liberty ha dichiarato che la propria strategia aziendale continuerà a concentrarsi su qualità e servizio e che Activequity sosterrà e accelererà questo approccio. Activequity si definisce una società specializzata nel supporto attivo e nelle soluzioni di equity per il commercio di vini premium. In una nota diffusa da Liberty, il managing partner di Activequity, Alexander Bartholomew, ha affermato che la società intende sostenere l'attività nel lungo periodo e preservare gli elementi che l'hanno resa distintiva sul mercato.

Tynan ha dichiarato che le priorità di Liberty resteranno i produttori, i clienti e i dipendenti, insieme alla qualità del portafoglio, agli investimenti nella formazione sul vino e agli standard di servizio per cui la società è nota. Ha inoltre affermato che, nell'immediato, l'attenzione sarà rivolta al sostegno dei clienti durante il periodo di maggiore attività commerciale per Liberty. La sua nomina porta alla guida un veterano del settore, in un momento in cui fornitori e acquirenti osservano con attenzione i segnali di continuità dopo il cambio di proprietà.

La società ha dichiarato che John Ratcliffe, figura di lunga data in Liberty Wines, continuerà a ricoprire il ruolo di consulente a lungo termine. Nello stesso annuncio, Ratcliffe ha definito Liberty una società speciale e ha augurato al team successo nella nuova fase. La nota non ha fornito ulteriori dettagli sulla ripartizione delle responsabilità dirigenziali né sull'eventuale pianificazione di altri cambiamenti ai vertici.

Sogrape, precedente azionista di maggioranza di Liberty, ha dichiarato che continuerà a collaborare con la società anche dopo la vendita. Fernando da Cunha Guedes, presidente di Sogrape, ha affermato che il gruppo vinicolo resta fiducioso nel futuro di Liberty e auspica di mantenere una stretta collaborazione, mentre Liberty continuerà a distribuire i vini Sogrape nel Regno Unito. La prosecuzione del rapporto commerciale potrebbe rassicurare produttori e clienti, indicando che almeno alcuni accordi di fornitura consolidati resteranno in vigore nonostante il cambio di proprietà.

Liberty Wines è un operatore di rilievo nel segmento alto del mercato del vino. Secondo la società, importa oltre 2.000 vini da circa 400 produttori e vanta una particolare profondità nella selezione di vini italiani. Dichiara inoltre di avere una solida competenza sia nel canale on-trade, che comprende locali del settore dell'ospitalità come ristoranti e bar, sia nel canale off-trade indipendente, che include i rivenditori specializzati. Questo mix ha reso la società un importante intermediario tra aziende vinicole e acquirenti in un mercato in cui il posizionamento premium, la formazione e il servizio possono essere importanti quanto il prezzo.

La società ha citato i riconoscimenti ottenuti di recente come prova del proprio prestigio nel settore. Ha dichiarato che nel 2025 il suo portafoglio ha conquistato più di 100 medaglie all'International Wine and Spirits Competition, in 10 paesi. Ha inoltre menzionato diversi premi del 2026, tra cui Drinks Company of the Year ai The Drinks Business Awards, Trade Educator of the Year all'International Wine Challenge e Large Merchant of the Year ai Sommelier Wine Awards. Questi riconoscimenti, pur avendo natura promozionale, sottolineano le dimensioni e la reputazione dell'attività acquisita da Activequity.

Per il settore delle bevande nel suo complesso, la vendita evidenzia il continuo interesse degli investitori per le società di distribuzione specializzate al servizio dei produttori di vini premium. In un mercato frammentato, la proprietà di un distributore

con rapporti consolidati con i produttori, un ampio portafoglio di importazione e relazioni solide con gli acquirenti di ristoranti e negozi può avere un valore strategico. Con il nuovo sostegno finanziario e la nuova guida, l’attenzione si concentra ora sulla capacità di Liberty di mantenere i partner esistenti e ampliare il proprio ruolo nel commercio di vini premium nel Regno Unito e in Irlanda.