vinetur

अमेरिका और चीन ने $30 अरब के माल पर संभावित शुल्क कटौती की सूचियां जारी कीं

बीजिंग ने कृषि उत्पादों और चिकित्सा उपकरणों को सूचीबद्ध किया ; वाशिंगटन ने उपभोक्ता उत्पादों पर ध्यान केंद्रित किया, जबकि शुल्क स्तर और समय-सीमा अभी तय नहीं हैं।

सोमवार, 28 सितंबर 2026



संयुक्त राज्य अमेरिका और चीन ने अपने नए “30 for 30” व्यापार ढांचे के तहत कम शुल्क पाने वाले संभावित उत्पादों की सूचियां जारी कर दी हैं, जिससे राष्ट्रपति डोनाल्ड ट्रंप और राष्ट्रपति शी जिनपिंग के बीच पिछले हफ्ते हुए शिखर सम्मेलन के बाद घोषित समझौते की पहली विस्तृत झलक मिली है और इस बात पर नए सवाल उठे हैं कि यूरोपीय निर्यातकों पर इसका क्या असर पड़ सकता है।

व्हाइट हाउस ने कहा कि दोनों पक्षों ने वस्तुओं में प्रत्येक दिशा में सालाना $30 अरब के व्यापार की पहचान की है, जिन्हें गैर-संवेदनशील माना गया है, और उन उत्पादों की समीक्षा इस उद्देश्य से करेंगे कि परस्पर शुल्क कटौती लागू की जा सके। चीन की सूची में संयुक्त राज्य अमेरिका से 1,619 उत्पाद श्रेणियां हैं, जबकि अमेरिकी सूची में चीनी वस्तुओं की 77 श्रेणियां शामिल हैं। दोनों सरकारों ने अभी तक यह नहीं बताया है कि शुल्क कटौती कितनी गहरी होगी या वे कब प्रभावी

होंगी।

सूचियां U.S.-China Trade Council द्वारा तैयार की गईं, जो मई में ट्रंप की बीजिंग यात्रा के दौरान महीनों की वार्ता के बाद बनाया गया एक निकाय है, जिसका उद्देश्य राजनीतिक रूप से संवेदनशील व्यापार को उन उत्पादों से अलग करना था जिन्हें दोनों पक्ष संभालने में आसान मानते थे।

अमेरिकी व्यापार प्रतिनिधि जैमीसन ग्रीर ने कहा कि दोनों देशों ने भविष्य में संभावित रूप से बेहतर शुल्क-उपचार के लिए गैर-संवेदनशील वस्तुओं में प्रत्येक पक्ष से $30 अरब के व्यापार की सिफारिश की है। उन्होंने यह भी कहा कि यह योजना अमेरिका के चीन को होने वाले लगभग 30% निर्यात के लिए बाजार पहुंच सुधार सकती है, जबकि अमेरिकी उपभोक्ताओं को घरेलू सामान और खिलौनों जैसी श्रेणियों में चीन से अधिक आयात मिल सकता है।

यह ताज़ा कदम शी की वाशिंगटन की तीन दिवसीय यात्रा के बाद आया है, जो शुक्रवार को समाप्त हुई, जब व्हाइट हाउस ने घोषणा की कि दोनों सरकारें गैर-संवेदनशील वस्तुओं को कवर करने वाली सिफारिशों पर सहमत हो गई हैं। बीजिंग ने अगले दिन समझौते की पुष्टि की। यह समझौता पिछले अक्टूबर में दक्षिण कोरिया में हुई व्यापारिक अस्थायी शांति पर आधारित है, जब दोनों देशों ने एक-दूसरे के सामान पर 100% से अधिक शुल्क लगा दिए थे। वह अस्थायी शांति नवंबर में समाप्त होने वाली थी, लेकिन अमेरिकी वित्त मंत्री स्कॉट बेसेंट ने शिखर वार्ता के बाद कहा कि इसे 10 जनवरी तक बढ़ा दिया गया है।

चीन की सूची का नेतृत्व खाद्य और कृषि उत्पाद करते हैं। इसमें बीफ, पोर्क, पोल्ट्री, सीफूड, चीज़, मक्खन, अनाज, वाइन और व्हिस्की शामिल हैं। इसमें कोयला और लगभग 150 लकड़ी तथा इमारती लकड़ी से बने उत्पाद भी शामिल हैं। बीजिंग ने 2027 और 2028 में कम से कम 10 मिलियन टन अमेरिकी कोयला आयात करने का वादा किया है। कृषि के अलावा, चीनी सूची में MRI स्कैनर, पेसमेकर, स्टेंट और सर्जिकल रोबोट जैसे चिकित्सा उपकरण शामिल हैं।

एक उल्लेखनीय अनुपस्थिति सोयाबीन की है, जो परंपरागत रूप से चीन को अमेरिका का सबसे बड़ा कृषि निर्यात है। नई प्रकाशित सूची में सोयाबीन केवल बुवाई के लिए बीज के रूप में दिखाई देता है, न कि एक व्यापक वस्तु श्रेणी के रूप में।

अमेरिकी सूची कहीं छोटी है और मुख्य रूप से उपभोक्ता वस्तुओं पर केंद्रित है। इसमें आतिशबाज़ी, कांच और लकड़ी की क्रिसमस सजावट, क्रिसमस ट्री के लिए स्ट्रिंग लाइट्स, माइक्रोवेव ओवन, टोस्टर, कॉफी मेकर, बिस्तर की चादरें, टेनिस गेंदें और मछली पकड़ने के कांटे शामिल हैं। खिलौने शामिल हैं, लेकिन Wi-Fi, Bluetooth, Ethernet या radio-frequency कनेक्शन वाले खिलौने नहीं।

यूरोप के लिए सबसे तात्कालिक चिंता शायद पोर्क हो सकती है। Euronews द्वारा उद्धृत S&P Global डेटा के अनुसार, यूरोपीय संघ ने 2025 में चीन को लगभग 1.07 मिलियन मीट्रिक टन पोर्क भेजा, जो EU के बाहर ब्लॉक के निर्यात का लगभग एक-चौथाई है। स्पेन, नीदरलैंड और डेनमार्क प्रमुख आपूर्तिकर्ता थे। यह व्यापार पहले से दबाव में है क्योंकि दिसंबर से EU पोर्क पर 4.9% से 19.8% तक के चीनी एंटी-डंपिंग शुल्क लागू हैं। यदि अमेरिकी पोर्क पर कम शुल्क लगता है, तो यूरोपीय उत्पादकों को चीनी बाजार में और बड़ा मूल्य-नुकसान झेलना पड़ सकता है।

यूरोपीय डेयरी निर्यातकों को भी ऐसा ही जोखिम है। चीन ने फरवरी से कुछ EU चीज़ों और क्रीमों पर 7.4% से 11.7% तक के सब्सिडी-रोधी शुल्क लगाए हैं। प्रतिस्पर्धी अमेरिकी डेयरी उत्पादों पर कम शुल्क यूरोपीय आपूर्तिकर्ताओं के लिए पहुंच को और कठिन बना सकता है, यह अमेरिका-चीन कटौतियों की अंतिम शर्तों पर निर्भर करेगा।

पेय क्षेत्र भी बारीकी से नजर रखे हुए है। क्योंकि चीन की सूची में अमेरिकी वाइन और व्हिस्की शामिल हैं, कोई भी शुल्क राहत अमेरिकी उत्पादकों की चीन में स्थिति को फ्रांसीसी, इतालवी और स्पेनिश वाइन, साथ ही आयरिश व्हिस्की और स्कॉच के मुकाबले संभावित रूप से मजबूत कर सकती है। इसका प्रभाव अभी निश्चित नहीं है क्योंकि शुल्क कटौतियों का स्वरूप तय नहीं किया गया है, लेकिन सीमित कटौती भी ऐसे बाजार में मूल्य निर्धारण और वितरण संबंधी फैसलों को बदल सकती है, जहां आयातित मादक पेय शेल्फ स्पेस और रेस्तरां मांग के लिए कड़ी प्रतिस्पर्धा करते हैं।

यह संभावना सीधे बिक्री मात्रा से आगे भी मायने रखती है। अमेरिकी वाइन पर कम शुल्क यूरोपीय निर्यातकों पर प्रतिस्पर्धी दबाव बढ़ा सकता है और इस बात को प्रभावित कर सकता है कि चीन में आयातक ऑर्डर, प्रचार और चैनलों का आवंटन कैसे करते हैं। यदि अमेरिकी व्हिस्की स्थापित यूरोपीय ब्रांडों के मुकाबले सस्ती हो जाती है, तो यही गतिशीलता स्पिरिट्स में भी विकसित हो सकती है।

यह समझौता अमेरिकी बाजार में यूरोप को भी प्रभावित कर सकता है। यदि चीनी घरेलू सामान, खिलौने और खेल उपकरण कम शुल्क पर अमेरिका में प्रवेश करते हैं, तो वहां समान उत्पाद बेचने वाले यूरोपीय निर्माताओं को प्रतिस्पर्धा और कठिन लग सकती है, खासकर मूल्य-संवेदनशील श्रेणियों में।

फिलहाल, व्यावहारिक प्रभाव का बड़ा हिस्सा अभी भी अस्पष्ट है। व्हाइट हाउस और चीनी सरकार ने सूचियां जारी की हैं, लेकिन उन्होंने किसी भी शुल्क कटौती के आकार या लागू होने की समय-सीमा प्रकाशित नहीं की है। जब तक ये विवरण ज्ञात नहीं होते, कृषि, उपभोक्ता वस्तुओं, चिकित्सा उपकरणों और मादक पेयों से जुड़ी कंपनियां इस समझौते का आकलन मुख्यतः चुनी गई उत्पाद श्रेणियों और इस स्पष्ट संकेत के आधार पर कर रही हैं कि वाशिंगटन और बीजिंग अपने व्यापारिक रिश्ते के कुछ हिस्सों में तनाव कम करने की कोशिश कर रहे हैं, जबकि व्यापक विवाद बने हुए हैं।