vinetur

Michigan ने राज्य वितरण प्रणाली में अनिवार्य स्पिरिट्स डिलीवरी शुल्क पर सीमा लगाई

नया कानून प्रति केस आपूर्तिकर्ता शुल्क $1.75 तय करता है, वितरकों को राज्य भुगतान बढ़ाता है और बोतल की कीमतों में बढ़ोतरी को सीमित करने का लक्ष्य रखता है।

शुक्रवार, 31 जुलाई 2026



Michigan ने अपनी राज्य-चालित स्पिरिट्स वितरण प्रणाली से जुड़े शुल्कों पर नई सीमाएँ लगा दी हैं, जब Gov. Gretchen Whitmer ने Senate Bill 604 को कानून के रूप में हस्ताक्षरित किया। यह बदलाव 29 जुलाई से प्रभावी हुआ और इसका उद्देश्य उपभोक्ताओं के लिए बोतल की कीमतें बढ़ने के जोखिम को कम करना है।

यह उपाय इस बात को प्रभावित करता है कि स्पिरिट्स आपूर्तिकर्ता Michigan के control-state सिस्टम के माध्यम से की गई डिलीवरी के लिए कैसे भुगतान करते हैं। नए कानून के तहत, आपूर्तिकर्ताओं को Michigan Liquor Control Commission, या MLCC, द्वारा खरीदी गई स्पिरिट्स के लिए Authorized Distribution Agents, जिन्हें ADAs कहा जाता है, को प्रति केस $1.75 का भुगतान जारी रखना होगा। यह राशि अब liquor board या state treasurer द्वारा बदली नहीं जा सकती। कानून आपूर्तिकर्ताओं और distribution agents को आपसी सहमति से इससे अधिक राशि तय करने की

अनुमति देता है।

यह विधेयक उस राशि को भी बदलता है जो MLCC को उन्हीं distribution agents को परिचालन लागत में मदद के लिए देनी होती है। यह शुल्क बढ़कर प्रति केस $12.50 हो जाता है और Consumer Price Index का उपयोग करते हुए हर साल 1 अक्टूबर को समायोजित किया जाएगा। किसी भी वार्षिक वृद्धि की सीमा 5% होगी।

कानून MLCC को एक और उपकरण भी देता है। State Administrative Board की मंजूरी के साथ, commission उस पद्धति के तहत distribution agents को अतिरिक्त भुगतान कर सकती है जिसे वह स्थापित करेगी। कानून कहता है कि यह तरीका warehousing, distribution और logistics से जुड़ी उचित और आवश्यक लागतों को प्रतिबिंबित करना चाहिए, और इसे सभी ADAs पर समान रूप से लागू किया जाना चाहिए।

यह बदलाव महत्वपूर्ण है क्योंकि Michigan उन राज्यों में से एक है जहाँ सरकार spirits distribution में केंद्रीय भूमिका निभाती है। ऐसी संरचना में, delivery fees और logistics charges में बदलाव supply chain के माध्यम से तेज़ी से आगे बढ़ सकते हैं, जिससे supplier margins, wholesale economics और संभावित रूप से retailers, bars, restaurants और consumers द्वारा चुकाई जाने वाली shelf prices प्रभावित हो सकती हैं। Michigan में whiskey, vodka, tequila और अन्य distilled products बेचने वाली beverage कंपनियों के लिए, नया cap उनकी लागत संरचना के एक हिस्से पर अधिक निश्चितता लाता है, जबकि अन्य खर्च अभी भी inflation के अधीन बने रहते हैं।

विधेयक के लिए दबाव बनाने वाले उद्योग समूहों ने कहा कि यह उपाय लागतों को स्थिर करने में मदद करेगा। Michigan Spirits Association के president Sam Awdish ने एक बयान में कहा कि राज्य-निर्देशित डिलीवरी के लिए आपूर्तिकर्ताओं से लिए जाने वाले शुल्क पर cap लगाने से सदस्य कंपनियों की लागत तय हो जाएगी और बढ़े हुए delivery charges से जुड़ी संभावित price increases से उपभोक्ताओं की रक्षा करने में मदद मिलेगी।

Distilled Spirits Council of the United States में senior vice president और head of state public policy Andy Deloney ने कहा कि Michigan में retailers, restaurants और taverns distilled spirits की मांग पूरी करने के लिए एक मजबूत distribution network पर निर्भर हैं। उन्होंने कहा कि यह कानून MLCC को अतिरिक्त समर्थन देता है और समय के साथ राज्य की distribution system को बनाए रखने में मदद करने के लिए बनाया गया है।

यह कानून ऐसे समय आया है जब Michigan के spirits market ने मिश्रित संकेत दिखाए हैं। National Alcohol Beverage Control Association के डेटा के अनुसार, Michigan मई में volume growth दर्ज करने वाले केवल चार control states में से एक था। राज्य में spirits volumes एक साल पहले की तुलना में 1.3% बढ़े, हालांकि उस बढ़त में महीने के तीन अतिरिक्त selling days का भी योगदान था। उसी अवधि में sales value 0.7% घट गई।

मामूली volume growth और कम value का यह संयोजन बताता है कि control state में fee policy क्यों मायने रखती है। जब sales growth असमान हो और pricing power सीमित हो, तो अनिवार्य logistics costs में बदलाव producers और importers की profitability पर असमान रूप से बड़ा असर डाल सकते हैं। वे इस बात को भी प्रभावित कर सकते हैं कि बाजार में कौन-से products भेजे जाएँ, उन्हें कितनी व्यापकता से वितरित किया जाए और brands retailers तथा hospitality operators के साथ placements के लिए कितनी आक्रामक प्रतिस्पर्धा करें।

Michigan की प्रणाली लंबे समय से suppliers को MLCC और उसके contracted distribution framework द्वारा तय नियमों के भीतर काम करने की आवश्यकता देती रही है। mandatory supplier-paid ADA fee को प्रति केस $1.75 पर स्थिर करके, जब तक दोनों पक्ष कुछ और सहमत न हों, विधायकों ने unilateral cost escalation का एक स्रोत हटा दिया है। साथ ही, MLCC-paid fee को प्रति केस $12.50 तक बढ़ाकर और भविष्य की बढ़ोतरी को 5% ceiling के साथ inflation से जोड़कर, राज्य suppliers की चिंताओं और higher labor, storage तथा transportation costs का सामना कर रहे distributors पर दबाव के बीच संतुलन बनाने की कोशिश कर रहा है।

Restaurants, taverns और package stores के लिए, जो spirits products की नियमित deliveries पर निर्भर हैं, यह संतुलन accounting lines से आगे भी मायने रख सकता है। यदि distribution agents राज्य प्रणाली से मिलने वाले भुगतानों के माध्यम से आवश्यक operating costs की भरपाई बेहतर ढंग से कर पाते हैं, बजाय केवल बढ़ते supplier charges के, तो beverage trade के व्यवसायों को अचानक pricing changes या supply adjustments से कम व्यवधान का सामना करना पड़ सकता है। इसका प्रभाव इस बात पर निर्भर करेगा कि MLCC अपनी अतिरिक्त payments की नई authority को कैसे लागू करता है और suppliers तथा ADAs contract negotiations में कैसे प्रतिक्रिया देते हैं।

यह कानून alcohol regulation में व्यापक तनावों को भी दर्शाता है, क्योंकि राज्य inflation को नियंत्रित करने की कोशिश करते हुए tightly controlled distribution systems को कमजोर नहीं करना चाहते। Michigan के मामले में, विधायकों ने एक ऐसा formula चुना है जो automatic increases को सीमित करता है, लेकिन फिर भी annual CPI-based adjustments और logistics costs द्वारा उचित ठहराए जाने पर targeted extra payments की अनुमति देता है।

यह मुद्दा Michigan के भीतर और बाहर दोनों जगह distillers के लिए व्यावहारिक महत्व रखता है। राज्य में बिक्री करने वाले producers को न केवल consumer demand, बल्कि official channels के माध्यम से भेजे गए प्रत्येक केस से जुड़े regulatory costs को भी ध्यान में रखना पड़ता है। अधिक पूर्वानुमेय fee structure pricing strategy, promotional planning और इस बारे में निर्णयों को आकार दे सकता है कि क्या छोटे या धीमी गति से बिकने वाले brands ऐसे बाजार में व्यवहार्य बने रहते हैं जहाँ compliance costs पर करीबी नज़र रखी जाती है।

Michigan में एक सक्रिय craft distilling sector है, साथ ही national brands भी हैं जो इसकी control system के माध्यम से वितरित होते हैं। वहाँ काम करने वाली कंपनियों ने वर्षों से तर्क दिया है कि delivery-related charges को लेकर अनिश्चितता ने planning को कठिन बनाया और इस संभावना को बढ़ाया कि अतिरिक्त लागतें अंततः retail स्तर पर आगे बढ़ा दी जाएँगी।

नया कानून प्रणाली से सभी cost pressures को समाप्त नहीं करता। ADA compensation structure के एक हिस्से के लिए inflation-linked adjustments बने रहते हैं, और warehousing तथा transportation expenses अभी भी बढ़ सकते हैं। लेकिन यह Michigan की spirits pipeline के एक हिस्से में किसे कितना भुगतान करना है, इस पर अधिक स्पष्ट सीमाएँ तय करता है, एक ऐसा बदलाव जिस पर राज्य भर के distillers, distributors और hospitality businesses की करीबी नज़र रहने की संभावना है।