vinetur

Activequity rachète Liberty Wines et prend le contrôle d’un important distributeur de vins premium en Grande-Bretagne et en Irlande

Après son investissement dans Alliance Wine, Activequity rachète Liberty Wines et confie sa direction à Fergal Tynan.

mardi 17 novembre 2026



Lundi 16 novembre, Liberty Wines a annoncé que la société britannique de capital-investissement Activequity avait acquis la totalité des parts de l'importateur et distributeur de vins basé à Londres, y compris la participation majoritaire précédemment détenue par le groupe viticole portugais Sogrape.

L'opération place l'un des distributeurs de vins premium les plus connus du Royaume-Uni et d'Irlande sous le contrôle d'un investisseur qui a déjà commencé à se positionner dans le secteur. Activequity a indiqué avoir été créée spécifiquement pour investir dans le marché mondial des vins premium. Début 2026, elle a acquis une participation majoritaire dans Alliance Wine, un autre distributeur bien établi sur le marché.

Fondée en 1997, Liberty Wines sélectionne et importe plus de 2 000 vins provenant d'environ 400 producteurs dans plus de 25 pays. L'entreprise approvisionne des clients du secteur de l'hôtellerie-restauration et du commerce de détail au Royaume-Uni et en Irlande, notamment des restaurants, des hôtels, des bars, des traiteurs et des cavistes indépendants. La richesse de son portefeuille et son implantation sur le marché en font un débouché important pour les producteurs de vins premium qui cherchent à être distribués en Grande-Bretagne et en Irlande.

Dans le cadre de l'opération, Activequity a annoncé que Fergal Tynan, ancien directeur général d'Alliance Wine, prendrait la direction de Liberty Wines. Cette nomination rapproche deux distributeurs qui appartiennent désormais au portefeuille d'un même investisseur, même si aucune des deux entreprises n'a annoncé de rapprochement opérationnel ni de fusion lundi 16 novembre.

À propos de l'acquisition et de ses nouvelles fonctions, Tynan a déclaré que les priorités de Liberty resteraient ses producteurs, ses clients et ses équipes, ainsi que la qualité de son portefeuille, la formation au vin et le service client. Il a précisé que l'entreprise se concentrerait dans l'immédiat sur le service à ses clients pendant sa période d'activité la plus intense. Tynan a également indiqué que le soutien d'Activequity aiderait Liberty à consolider ses acquis, tout en maintenant une attention totale à la qualité des vins et du service.

Liberty Wines a indiqué que ce changement d'actionnariat lui permettrait d'accélérer sa stratégie axée sur le service, en s'appuyant sur l'expérience d'Activequity en matière de financement de la croissance, des efforts commerciaux et marketing, ainsi que du fonds de roulement. Cela laisse penser que le nouvel actionnaire pourrait soutenir la croissance par des investissements plutôt que par une restructuration à court terme, du moins au vu des premières déclarations publiées après l'opération.

Alexander Bartholomew, associé gérant d'Activequity, a qualifié Liberty Wines d'« entreprise la plus respectée du secteur des vins premium au Royaume-Uni et en Irlande ». Il a salué la solidité de ses équipes, la qualité de son portefeuille et ses relations de longue date avec les producteurs et les clients, ajoutant qu'Activequity entendait soutenir l'entreprise sur le long terme.

L'acquisition dépasse le cadre d'un simple changement d'actionnariat, puisqu'elle place deux grands distributeurs de vins premium, Liberty Wines et Alliance Wine, sous l'égide d'un même investisseur financier. Elle pourrait accentuer la concentration de certains segments du marché britannique de la distribution de vin et influer sur les moyens dont disposent certaines entreprises viticoles pour accéder aux détaillants, aux restaurants et à d'autres acheteurs. Les éventuelles conséquences sur les conditions commerciales ou l'accès au marché restent incertaines, mais l'opération renforce l'influence d'Activequity dans un secteur des boissons où la taille, les relations avec les producteurs et la logistique sont essentielles pour remporter des contrats.

Pour les fournisseurs, les clients et les concurrents, la question immédiate est de savoir si Activequity maintiendra les deux entreprises séparées tout en investissant dans leur croissance, ou si un rapprochement plus étroit se dessinera avec le temps. Pour l'heure, Liberty Wines met en avant la continuité de son service et de sa stratégie, tandis qu'Activequity présente son acquisition comme un investissement de long terme dans une entreprise bien implantée dans la distribution de vins premium.