vinetur

Shandong Taishan Beer choisit un consortium comprenant Pinlive Foods pour sa restructuration judiciaire

Le brasseur doit encore obtenir l’accord de ses créanciers et du tribunal, après la publication de données faisant apparaître un passif supérieur à l’actif d’environ 41,2 millions de yuans

mardi 10 novembre 2026



Shandong Taishan Beer a franchi une nouvelle étape dans sa restructuration judiciaire après la désignation d'un consortium comprenant Pinlive Foods Co., Ltd., basée à Shanghai, comme investisseur pressenti, selon un document publié par la société le lundi 9 novembre.

Le document indique que cette désignation marque une avancée dans la réorganisation du brasseur, sans toutefois conclure l'opération. L'investissement proposé doit encore être intégré à un accord avec les créanciers et approuvé par le tribunal. La publication ne précise ni le prix d'achat, ni le montant définitif de l'investissement, ni la participation que le consortium obtiendrait si la restructuration aboutissait.

Le dossier concerne un brasseur dont le dernier bilan audité publié avant la restructuration faisait apparaître un passif supérieur à l'actif. Selon les chiffres cités dans le document, Shandong Taishan Beer détenait des actifs de 621,69 millions de yuans et affichait un passif de 662,89 millions de yuans au 31 octobre 2025. Le passif dépassait ainsi l'actif de 41 198 967,27 yuans, ce qui indiquait des capitaux propres négatifs avant l'avancée de la procédure de réorganisation.

Ces données de bilan sont historiques et ne doivent pas être considérées comme un état actuel des finances de la société en novembre. Le document ne fournit pas de bilan plus récent de Shandong Taishan Beer et ne présente pas de bilan audité antérieur comparable qui permettrait de mesurer l'évolution de la situation sur une base équivalente.

Shandong Taishan Beer est basée à Tai'an, dans la province chinoise du Shandong. La société est connue pour produire de la bière non filtrée à durée de conservation courte, une catégorie de produits qui repose généralement sur une distribution rapide et une bonne implantation sur les marchés locaux. La restructuration pourrait donc avoir des conséquences importantes non seulement sur la structure financière de l'entreprise, mais aussi sur son accès aux réseaux commerciaux si un investisseur stratégique s'y engage.

Pinlive Foods, l'un des membres du consortium retenu, exerce des activités d'importation et de distribution de produits alimentaires, ainsi que de négoce de bière. Dans son rapport du troisième trimestre, la société a déclaré un chiffre d'affaires total

de 620,20 millions de yuans pour la période allant de janvier à septembre 2026. Ce chiffre, présenté dans les documents publics, donne une indication de la taille de l'entreprise et ne correspond pas aux seules ventes de bière.

Le rôle de l'investisseur est important, car la réorganisation de Taishan Beer intervient dans un contexte financier fragile. Avec un passif supérieur à son actif, la société doit trouver une solution qui réponde à la fois aux créances et aux besoins de ses activités futures. Un investisseur intervenant dans une restructuration peut apporter des capitaux, un soutien commercial, ou les deux, mais le document précise que les modalités ne sont pas encore arrêtées.

L'annonce ne précise pas combien de candidats ont participé, comment le consortium a été choisi, ni si le tribunal ou l'administrateur a fixé d'autres conditions à la conclusion de l'opération. Elle n'indique pas non plus si l'équipe dirigeante actuelle restera en place, si la production sera augmentée ou réduite, ou si les créanciers existants devront accepter des décotes, des délais de paiement supplémentaires ou des conversions de créances en capital.

Pour l'heure, les informations les plus concrètes portent sur la taille du bilan de la société avant la restructuration et sur l'identité de l'un des membres du groupe d'investisseurs retenu. La désignation d'un consortium comprenant un distributeur de produits alimentaires et de bière laisse penser que la réorganisation pourrait viser à préserver les activités plutôt qu'à se concentrer uniquement sur la cession d'actifs, même si le document ne décrit pas le plan d'affaires du consortium.

Cette évolution s'inscrit dans une tendance plus générale en Chine, où des fabricants locaux en difficulté financière cherchent à se réorganiser sous la supervision des tribunaux tout en tentant d'attirer des capitaux extérieurs. Dans le cas de Taishan Beer, le déséquilibre entre le passif et l'actif souligne l'ampleur du défi. Le passif de 662,89 millions de yuans de la société dépassait son actif de 621,69 millions de yuans, soit un écart auquel tout plan de restructuration devra répondre avant que le brasseur puisse retrouver une situation plus stable.

Tant que les créanciers n’auront pas donné leur accord et que le tribunal n’aura pas rendu son approbation définitive, la désignation reste provisoire. Le document apporte une précision importante sur l’état de la procédure, mais ne fixe pas encore la structure finale, la valorisation ni le calendrier de l’investissement.