vinetur

SoDivin propose des vins du Languedoc couvrant des millésimes de 1987 à 2023

La liste de bouteilles matures du négociant français témoigne d’une demande soutenue pour des vins de collection issus d’une région autrefois surtout connue pour son rapport qualité-prix

mardi 14 juillet 2026



Un négociant français en grands vins commercialise une large sélection du Languedoc couvrant des millésimes de 1987 à 2023, mettant en avant la persistance de la demande commerciale pour des bouteilles anciennes issues de l'une des plus vastes régions viticoles du sud de la France.

L'offre, diffusée par SoDivin, un négociant basé à Aigues-Vives, dans le sud de la France, recense des dizaines de vins provenant de producteurs du Languedoc et d'appellations voisines. L'entreprise indique que les vins sont disponibles à 100 % en stock et peuvent être expédiés le jour même avec livraison le lendemain, dans un emballage spécialisé. Elle précise également que des photos haute définition des bouteilles sont disponibles en ligne ou sur demande.

La liste de stock montre un marché qui mêle sorties récentes, bouteilles matures et cuvées rares. Parmi les vins les plus anciens proposés figurent des Mas de Daumas Gassac de 1987, 1989, 1990 et 1991, avec des prix départ cave allant de 120,83 € à 150 € la bouteille hors taxe. Domaine Peyre Rose Clos Syrah Leone 1998 est affiché à 129,17 €, tandis que plusieurs mises de Peyre Rose de 2009 apparaissent autour de 110 € à 112,50 €.

Dans le haut de la fourchette de prix, Domaine de la Grange des Pères se distingue. Le négociant affiche le millésime 2005 du domaine à 325 € hors TVA, le 2016 à 320,83 €, le 2007 à 290 € et le 2006 à 275 €. Parmi les autres bouteilles les plus chères figurent Château La Négly Clos des Truffiers 2016 à 225 € et Domaine Gauby La Foun 2023 à 129,17 €.

La sélection comprend également un grand nombre de vins de domaines qui ont contribué à définir la réputation du Languedoc moderne auprès des collectionneurs et des acheteurs de restaurants. Clos Marie apparaît avec Cuvée Simon, Les Glorieuses et Les Métairies du Clos Vieilles Vignes dans des millésimes allant de 2011 à 2023. Domaine Alain Chabanon est représenté par Le Merle Aux Alouettes, L'Esprit de Font Caude et Saut de Côte. Domaine Gauby est listé avec La Muntada et Vieilles Vignes sur plusieurs millésimes récents.

Parmi les autres noms proposés figurent Domaine du Clos des Fées, Domaine Les Aurelles, Mas Jullien, Roc d’Anglade, Mas Cal Demoura, Mas Bruguière et Domaine Alquier. Les formats varient aussi au-delà des bouteilles standard. La liste comprend des magnums de Domaine de Montcalmès, Mas Bruguière et Mas Jullien, reflétant la demande des collectionneurs et des acheteurs du secteur de l’hôtellerie-restauration à la recherche de grands formats pour la garde ou le service.

Les prix de l’offre restent pour l’essentiel indiqués hors TVA et départ cave en euros, ce qui suggère que la liste vise aussi bien les acheteurs professionnels que les collectionneurs privés familiers de la logistique viticole européenne. Les quantités sont généralement faibles pour les millésimes anciens, souvent entre une et six bouteilles, tandis que les vins plus récents affichent parfois des disponibilités plus importantes. Domaine Les Aurelles Aurel Rouge 2017 est par exemple proposé avec 22 bouteilles, tandis que certaines références plus anciennes comme Domaine Peyre Rose Clos des Cistes 2009 ou Roc d’Anglade 2008 n’apparaissent qu’avec une seule bouteille disponible.

Cette gamme illustre la manière dont le Languedoc est passé d’une région axée sur les volumes à une source de vins de collection recherchés sur le marché secondaire. Des domaines comme Grange des Pères, Gauby, Peyre Rose et Mas de Daumas Gassac attirent depuis longtemps les acheteurs internationaux en raison de leur production limitée, de leur potentiel de garde et de leur solide réputation hors de France. Les négociants spécialisés dans les stocks matures ont de plus en plus recours à des photographies détaillées des bouteilles, à des expéditions rapides et à une communication numérique directe pour rassurer les acheteurs sur la provenance et l’état des vins.

SoDivin indique être spécialisé dans les grands vins et les vieux millésimes depuis 2001. Dans son message commercial, l’entreprise met en avant le transport sécurisé, la livraison express et le contact direct par e-mail ou WhatsApp. Cette approche reflète la manière dont le négoce des grands vins continue de s’appuyer sur la rapidité, la documentation et un stock de niche pour rester compétitif sur un marché où les acheteurs recherchent souvent à la fois la rareté et la disponibilité immédiate.

La liste de stock n’indique pas combien de temps les vins resteront disponibles, mais son ampleur montre que les Languedoc matures continuent de circuler activement chez les négociants spécialisés. Pour des producteurs autrefois perçus principalement sous l’angle du rapport qualité-prix régional, la présence de près de quatre décennies de millésimes dans une seule offre commerciale renvoie à une autre position sur le marché : des vins de collection, aptes au vieillissement et négociés avec nombre des mêmes outils que ceux utilisés pour les vins de Bordeaux, de Bourgogne ou de la vallée du Rhône.