vinetur

RNDC acelera su retirada del mapa estadounidense de distribución

Columbia compra sus derechos en Oregón, Washington y Alaska mientras negocia más ventas en varios estados

martes 28 de abril de 2026



Republic National Distributing Company (RNDC) ha firmado una carta de intenciones no vinculante con Columbia Distributing para vender sus derechos de distribución de vino y bebidas espirituosas en Oregón y Washington, además de un acuerdo sobre activos

en Alaska. La operación se suma a otra ronda de desinversiones que la compañía estadounidense está negociando en varios mercados, después de haber salido de California en 2025 y de haber cerrado este año la venta de doce mercados a Reyes Beverage Group.

Columbia explicó en un comunicado que la compra busca mantener la continuidad para proveedores y clientes, al tiempo que amplía su presencia en el noroeste del país. La empresa, con sede en Wilsonville, señaló que la operación encaja en su estrategia de distribución total de bebidas, un modelo que integra cerveza, vino, espirituosos y bebidas sin alcohol. Su consejero delegado, Chris Steffanci, afirmó que el acuerdo le permitiría seguir creciendo con socios que encajen con su plan de negocio.

RNDC también confirmó que mantiene conversaciones para desprenderse de otras partes de su actividad. Según la información difundida por la propia compañía, ha firmado otra carta de intenciones con Martignetti Companies para vender sus operaciones en estados controlados como Alabama, Iowa, Maine, Mississippi, Montana, New Hampshire, Carolina del Norte, Ohio, Pensilvania, Utah, Vermont, Virginia Occidental y Wyoming. Además, Martignetti asumiría la intermediación en Idaho, Michigan, Oregón y Virginia.

La empresa añadió que sigue evaluando posibles transacciones en otros mercados y que trabaja con sus socios de empresa conjunta en Nueva York, Illinois, Kentucky, Indiana y Michigan para definir los pasos siguientes. En paralelo, RNDC mantiene conversaciones avanzadas con un posible comprador para sus negocios en las llamadas Plains States, entre ellas Texas, Colorado y las Dakotas.

El movimiento llega después de varios golpes comerciales para RNDC. En 2023 Sazerac puso fin a una relación de larga duración con el distribuidor tras una disputa por facturas impagadas. Más tarde, marcas como Tito’s Handmade Vodka cambiaron de operador en California y otras firmas siguieron el mismo camino. Esa salida abrió la puerta a nuevos repartos entre grupos como Reyes Beverage Group, Breakthru Beverage Group y Southern Glazer’s Wine & Spirits.

La operación con Columbia todavía depende de las condiciones habituales de cierre y de las autorizaciones regulatorias. RNDC indicó que su prioridad es asegurar una transición ordenada para proveedores, clientes y empleados mientras avanza la venta de activos en distintos estados. Columbia dijo por su parte que quiere reforzar su alcance geográfico y su capacidad operativa sin alterar el servicio en los mercados donde ya trabaja.

En el sector se interpreta esta nueva ronda de movimientos como una nueva fase de concentración entre grandes distribuidores estadounidenses. Mientras unas compañías amplían su red territorial mediante compras, RNDC reduce su presencia tras años de expansión y una caída progresiva de marcas y contratos en su cartera.