vinetur

Europa lidera la recuperación del mercado internacional de vinos de alta gama

La demanda se orienta hacia etiquetas premium más asequibles y crece la diversidad de vinos negociados

lunes 9 de febrero de 2026



El mercado internacional de vinos de alta gama cerró 2025 con señales de estabilización, según los datos publicados por Liv-ex, la plataforma de referencia para el comercio y análisis de vinos premium. Los principales índices del sector, como el

Fine Wine 100 y el Fine Wine 1000, mostraron una evolución estable en diciembre. El Fine Wine 100, que recoge la evolución de los precios de los cien vinos más buscados, subió un 0,4%. Por su parte, el Fine Wine 1000, que agrupa a mil etiquetas de todo el mundo, se mantuvo sin cambios respecto a noviembre.

El informe de enero de Liv-ex señala que la actividad comercial se amplió a un mayor número de etiquetas y que los compradores optaron por vinos de menor precio medio. El Fine Wine 1000 terminó 2025 con una caída del 4,5%, pero el coste medio por caja comercializada bajó un 12,3%. Esto indica que, aunque el volumen total de vinos negociados se mantuvo similar al de los últimos cinco años, en 2025 aumentó la cantidad de transacciones en vinos más asequibles.

En cuanto a la procedencia de los compradores, Europa incrementó su peso en el mercado durante 2025. El valor total de las compras europeas creció un 48,2% respecto al año anterior. Esta tendencia parece continuar en los primeros meses de 2026. Tom Burchfield, responsable de inteligencia de mercado en Liv-ex, explicó que la situación a comienzos de este año es más positiva que hace doce meses. Según Burchfield, el mercado muestra signos iniciales de estabilidad y los compradores europeos han encontrado oportunidades para adquirir vino de alta gama. También señaló una mejora en el ánimo del mercado asiático y una actitud más cauta en Reino Unido. En Estados Unidos persisten dudas debido a la continuidad de aranceles.

El análisis mensual detalla que solo el 37,9% de las referencias incluidas en el Fine Wine 1000 registraron descensos de precio en diciembre, la proporción más baja desde septiembre de 2022. Además, un 24,9% no experimentó variación alguna en sus precios. Entre los subíndices regionales y temáticos, el Rhone 100 fue el único que cerró el año con rentabilidad positiva (1,6%). En cambio, los peores resultados correspondieron al Second Wine 50 (-9,4%), Right Bank 100 (-8,2%) y Right Bank 50 (-7,3%).

A pesar del ajuste en precios y cierta recuperación en la confianza del sector, la actividad comercial aún no ha recuperado los niveles previos. El volumen negociado durante el cuarto trimestre de 2025 fue un 7,2% inferior al del mismo periodo del año anterior y el valor total cayó un 9,2%. Sin embargo, la variedad de vinos

intercambiados alcanzó cifras récord: más de cinco mil etiquetas diferentes y más de doce mil combinaciones únicas entre etiqueta y añada.

El informe también subraya que la demanda internacional está cambiando. Los compradores buscan cada vez más vinos con precios moderados dentro del segmento premium. Esta tendencia ha impulsado tanto el número total de operaciones como la diversidad geográfica y varietal del vino negociado.

De cara a los próximos meses, Liv-ex mantiene una perspectiva prudente pero optimista sobre la evolución del sector. La plataforma observa una recuperación gradual apoyada por la estabilidad reciente en los precios y por el interés renovado desde Europa y Asia. La situación en Estados Unidos sigue condicionada por factores regulatorios y comerciales externos al propio mercado del vino premium.