vinetur

# Disminución Histórica en la Importación de Vino en el Reino Unido

A pesar de la inminente implementación de nuevos impuestos, el primer semestre de 2023 muestra una disminución en el volumen de vino importado

lunes 28 de agosto de 2023



Durante el primer semestre de 2023, el Reino Unido experimentó un cambio significativo en su importación de vino, registrando una disminución del 7.4% en volumen, lo que lo llevó a 581.6 millones de litros, según los últimos datos del OEMV. Este volumen marca un mínimo histórico para este período del año. La notable disminución ha ocurrido a pesar de la inminente aplicación de nuevos impuestos a la importación de bebidas alcohólicas en el Reino Unido, programados para entrar en vigencia en agosto.

Sin embargo, el gasto en importaciones de vino experimentó un ligero aumento del 0.6%, superando las £1.9 mil millones, a un precio promedio que continúa subiendo en libras esterlinas. La disminución se observó en todas las categorías de vino en términos de volumen, pero solo el vino a granel sufrió una reducción en valor, siendo la única categoría en disminuir de precio. El vino embotellado lidera las compras de manera prominente y, a pesar de una disminución en volumen, tanto Italia como Australia mantuvieron sus posiciones como principales proveedores. España y Portugal mostraron un notable crecimiento en valor, con España expandiéndose notablemente entre los 10 principales proveedores.

Nueva Zelanda, como único proveedor del Nuevo Mundo, informó un crecimiento positivo. Según datos de la Aduana británica, la disminución del 7.4% en el volumen de importación de vino del Reino Unido en el primer semestre de 2023 está acompañada por un sutil aumento del valor del 0.6%, superando las £1.9 mil millones (GBP), ya que el precio promedio se disparó en un 8.6% a 3.27 GBP por litro.

Este período se caracteriza por un volumen históricamente bajo, reflejando tendencias similares en 2021 y 2013. Sin embargo, el valor rompió récords para esta época del año, superando la primera mitad de 2022, que fue excepcional en sí misma. La continua escalada en los precios, particularmente desde la aprobación del Brexit, se ha convertido en una característica definitoria.

## Anticipación de nuevos impuestos a la importación

La reducción en el volumen importado ocurre en el período previo a la implementación de nuevos impuestos a la importación de bebidas alcohólicas en el Reino Unido, programados para comenzar en agosto de 2023. La tendencia de importación británica se deterioró en la primera mitad de 2023 en comparación con el final de 2022, un año que registró una disminución del 1.6% en volumen y un aumento de más del 20% en valor.

## Diverso rendimiento en categorías

Varias categorías de vino tuvieron un rendimiento diferente. Mientras que todos los vinos cayeron en volumen durante este primer semestre de 2023, solo el vino a granel disminuyó en valor, siendo la única categoría en disminuir de precio. El vino embotellado lidera las importaciones británicas con 284.3 millones de litros (-6.7%) y £1,212.6 millones (+2.7%), representando el 49% del volumen y el 64% del valor total, ganando algo de cuota. El vino espumoso es el segundo más adquirido en valor, seguido de lejos por el vino a granel. Sin embargo, el vino a granel es el segundo más comprado en volumen, muy por delante del vino espumoso, que sufrió la mayor caída.

## Tendencias específicas en precios

Los vinos espumosos y embotellados aumentaron de precio por encima del promedio, mientras que el vino a granel disminuyó en un 5.3% a 1.05 GBP por litro. El informe preparado por el OeMv para la Organización Interprofesional del Vino en España también destacó el mejor rendimiento en el Reino Unido para el vino en bag-in-box tanto en valor (+3.6%) como en volumen (-0.3%), terminando el semestre en £18.8 millones y 11.1 millones de litros, a un precio promedio de 1.68 GBP por litro (+3.9%).

## Un análisis detenido de proveedores

El Reino Unido importó vino de 61 proveedores en la primera mitad de 2023, pero los 10 principales representaron más del 97% del total. Entre estos, solo el precio de Australia bajó significativamente (-20%), seguido por reducciones menores en Chile y

Sudáfrica. Italia y Australia lideraron la disminución global en volumen, pero continuaron como principales proveedores, con Francia rompiendo la caída global y ganando cuota como tercer proveedor.

España, creciendo un excelente 11.7%, superó a Chile como cuarto proveedor. Nueva Zelanda creció en un 10.4%, superando a Estados Unidos, mientras que Argentina también perdió peso, confirmando un pobre primer semestre para las importaciones de vino americano en el Reino Unido. Portugal, sin embargo, ganó relevancia.

## Posiciones de valor entre países

Estas posiciones varían en valor, con Francia claramente liderando como el primer vendedor, seguido por Italia. El precio promedio del vino francés es significativamente más alto que el resto, explicando su mayor participación en valor. España y Nueva Zelanda crecieron a un excelente ritmo en valor, clasificándose como los terceros y cuartos vendedores. Los vendedores europeos, en general, están más enfocados en ventas de vino de mayor precio.

La reducción en la importación de vino por parte del Reino Unido en el primer semestre de 2023 proporciona información sobre las tendencias, preferencias y factores económicos que influyen en el mercado del vino. El simultáneo aumento en el gasto, junto con la próxima implementación de nuevos impuestos a la importación, presenta un panorama complejo que requiere un análisis y monitoreo constante.

Con el constante flujo en la economía global y los escenarios políticos, como el Brexit, y los cambios en el comportamiento del consumidor, el mercado del vino en el Reino Unido continúa siendo objeto de estudio e interés.