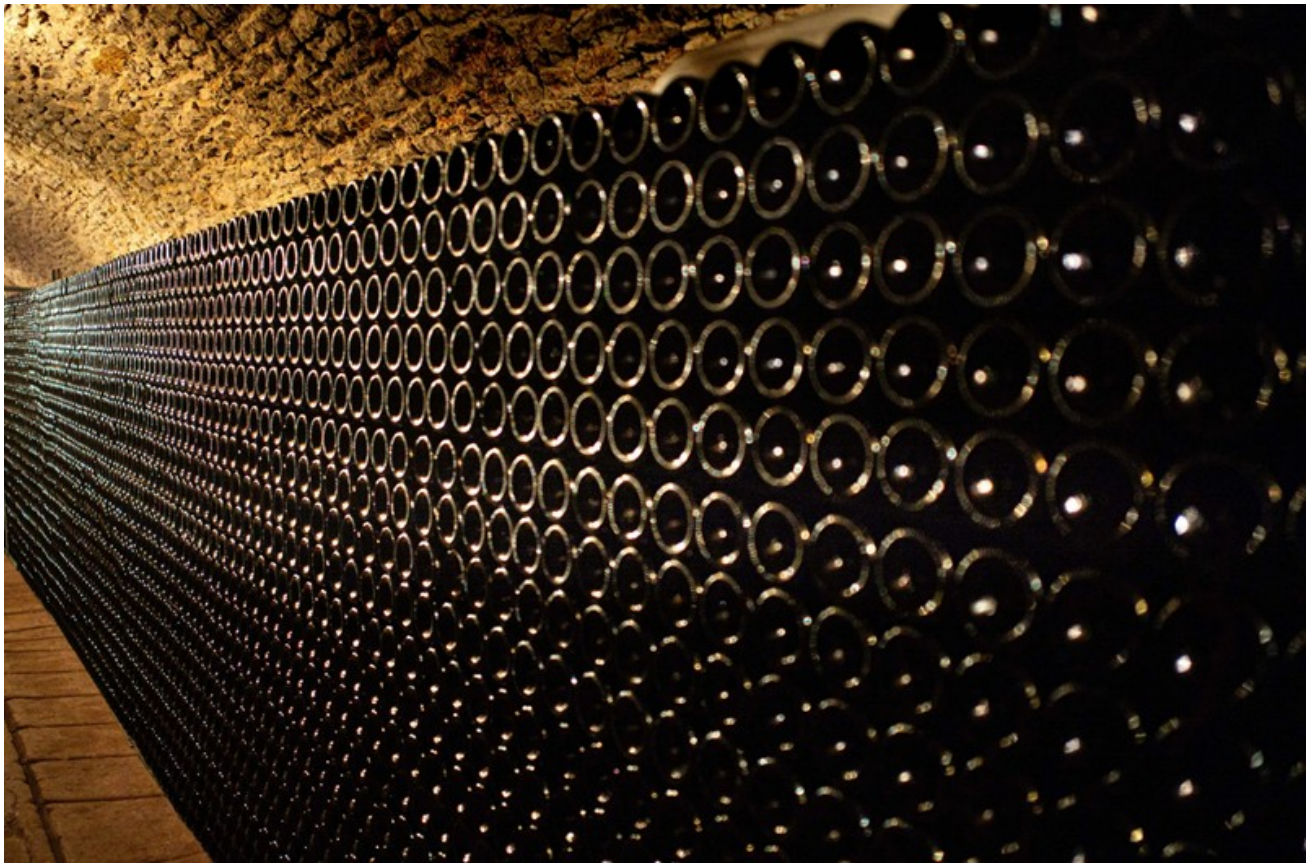
vinetur

El vino IGP a granel de Occitania sube un 2,6% en precio medio

La caída del 22% en existencias refuerza el ajuste de oferta en Languedoc-Rosellón

viernes 27 de noviembre de 2026



La Dirección Regional de Agricultura y Alimentación de Occitania informó este jueves, 26 de noviembre, de que la campaña 2025/2026 del mercado de vinos vendidos a granel cerró con una subida del 2,6% en el precio medio de los IGP, hasta 95,60 €/hl, mientras el volumen apenas bajó un 0,3%, hasta 5,31 millones de hectolitros. El balance incorpora además una caída del 22% en las existencias en producción de

Languedoc-Rosellón respecto de 2025.

La administración francesa sitúa esa evolución dentro de un ajuste que viene de varios años. Occitania ha puesto en marcha dos campañas de ayuda al arranque de viñedo, con más de 32.000 hectáreas y 128 millones de euros comprometidos, además de una campaña de ayuda a la destilación que ha alcanzado 228.000 hl y 7,5 millones de euros. A ello se suman dos cosechas más cortas, de 11,7 millones de hl en 2024 y 10,6 millones de hl en 2025, que han reducido parte de la presión sobre la oferta.

Aun así, el organismo regional señala que la dinámica comercial sigue siendo frágil por la desaceleración de los intercambios internacionales y la bajada del consumo. En el conjunto del granel SIG e IGP, las transacciones avanzaron un 1% frente a la campaña 2024/2025, aunque permanecen un 4% por debajo de la media de 2020 a 2024. En precios, la mejora ronda el 2% interanual, pero el nivel general sigue un 2% por debajo de esa referencia de cinco campañas.

Los vinos sin indicación geográfica (SIG) sumaron 1,85 millones de hl, un 5% más que en la campaña anterior, con un precio medio de 80,60 €/hl, un 1% superior. El tinto SIG alcanzó 674.700 hl, un 3% más, con un precio de 70,20 €/hl. El rosado llegó a 471.600 hl, un 10% más, aunque su precio bajó un 1,5%, hasta 75,00 €/hl. El blanco avanzó un 3,8% en volumen, hasta 704.900 hl, y un 2,4% en precio, hasta 94,30 €/hl.

Dentro de ese grupo, el rosado sigue siendo el segmento con más impulso. Frente a la media de 2020-2024, el volumen SIG de rosado sube un 44%, el de tinto un 26% y el de blanco un 6%. La administración regional añade que la contratación de SIG supera ya los niveles vistos en las diez campañas anteriores y que el rosado sin indicación geográfica no había alcanzado un volumen tan alto en la última década.

Los IGP continúan como base del mercado del granel en Occitania, aunque con cifras más contenidas que al comienzo del periodo analizado. En 2020/2021 movían 7,84 millones de hl y ahora quedan en 5,31 millones. En la campaña 2025/2026, el tinto IGP bajó un 0,8%, hasta 1,94 millones de hl, y se pagó a 92,40 €/hl, un 2,3% más que un año antes. El rosado cedió un 1,4%, hasta 1,78 millones de hl, con un precio de 83,70 €/hl, un 0,4% superior. El blanco fue el único color que subió en volumen, un 1,4%, hasta 1,59 millones de hl, y registró la mayor subida de precio, un 4,3%, hasta 112,80

€/hl.

Si la comparación se hace con la media de 2020-2024, los volúmenes IGP siguen en niveles más bajos: un 20% menos en tintos, un 7% menos en rosados y un 2% menos en blancos. En cambio, el precio medio total de 95,60 €/hl se mueve prácticamente en la misma zona que la referencia de ese periodo. La fuente también precisa que, en el conjunto de colores, solo el rosado SIG redujo su precio frente a 2024, con un descenso del 2%, mientras que el mayor avance correspondió al blanco IGP, con un 4%.

El reparto del mercado también se ha movido. En la campaña 2025/2026, los IGP representaron el 74% del volumen total del granel en Occitania y los SIG el 26%. En la media de 2020-2024, la relación era del 80% para los IGP y del 20% para los SIG. La suma de ambos segmentos en la campaña recién cerrada se situó en algo más de 7,16 millones de hl.

En ecológico, las transacciones bajaron en los dos grupos. El volumen total quedó en 247.614 hl, un 8% menos que en 2024/2025 y también un 8% por debajo de la media de 2020-2024. El precio medio subió un 1%, hasta 138,55 €/hl, aunque todavía está un 10% por debajo de la media de los cinco ejercicios previos. Por segmentos, los SIG ecológicos retrocedieron a 71.189 hl y los IGP ecológicos a 176.425 hl, ambos con un recorte del 8%.

Para bodegas, almacenistas e intermediarios del vino a granel en España, estas cifras sirven como referencia cercana de precios en una de las grandes zonas proveedoras del sur de Francia. Un IGP de Occitania algo más caro y unas existencias más bajas en Languedoc-Rosellón pueden influir en las negociaciones de compraventa y en la comparación de ofertas en mercados próximos.