vinetur

El mercado del vino de colección repunta un 27% tras volver la estabilidad

El regreso de compradores estadounidenses impulsa la actividad con precios aún desiguales según regiones

jueves 26 de noviembre de 2026



El mercado internacional de vinos de colección registró entre julio y septiembre de 2026 un aumento del 27,0% en el valor de las transacciones contabilizadas por Liv-ex respecto al segundo trimestre y del 32,3% frente al mismo periodo de 2025. La firma

informó este jueves, 26 de noviembre, de que se trata del tramo más favorable para el vino de alta gama desde mediados de 2022, aunque matiza que un mayor valor negociado refleja más actividad comercial, no una subida equivalente de los precios, y tampoco describe por sí solo todo el mercado internacional.

Liv-ex sitúa la mejora en un momento de mayor estabilidad de precios tras la corrección iniciada a finales de 2022 y cerrada en 2025. Según la compañía, julio y agosto transcurrieron con cambios limitados en sus principales índices y septiembre aportó el impulso final: el Fine Wine 100 avanzó un 1,1% y el Fine Wine 1000, un 0,6%.

La firma sostiene que los precios solo explican una parte de lo que está ocurriendo. Tras varios trimestres de descensos y operaciones difíciles, muchos compradores habían aplazado decisiones a la espera de más rebajas. Para Liv-ex, un periodo prolongado de estabilidad en las listas de precios ha ayudado a cambiar esa actitud, sobre todo entre quienes necesitaban reponer algunas categorías.

La mejora del tercer trimestre también se aprecia al compararla con otros momentos recientes. Salvo el primer trimestre de 2025, cuando las compras de Estados Unidos se aceleraron antes de los aranceles, el valor negociado entre julio y septiembre de 2026 fue el más alto desde el tercer trimestre de 2023. Aun así, quedó un 4,8% por debajo del primer trimestre de 2025 y un 1,2% por debajo del tercer trimestre de 2023.

Los volúmenes siguieron una pauta parecida. Excluido el primer trimestre de 2025, al que el tercer trimestre de 2026 quedó un 4,7% por debajo, fue el nivel más alto desde el primer trimestre de 2022. La distancia respecto a ese arranque de 2022 todavía es del 18,9%, lo que sugiere que la actividad mejora, pero aún no ha vuelto a las cotas de hace cuatro años.

Liv-ex pide prudencia con la lectura de estos datos. La evolución de los precios no es uniforme entre regiones, bodegas y añadas. Las cosechas recientes, sobre todo las producidas en grandes cantidades, resisten peor que las más antiguas. Incluso en las referencias que ya han dejado atrás las caídas, la recuperación ha sido irregular. La compañía añade que las compras en Reino Unido y Asia siguen siendo intermitentes y que apenas hay operaciones destinadas a formar existencias.

En el escenario económico que acompaña al sector, Liv-ex cita el avance de las bolsas, con el S&P 500 en nuevos máximos, y la previsión de salidas a bolsa de gran tamaño, entre ellas la de Anthropic, pese a las dudas sobre una posible burbuja en torno a la inteligencia artificial. Al mismo tiempo, la guerra en Irán sigue presionando la inflación y alimenta expectativas de tipos de interés más altos. La firma añade que la resistencia de los mercados de bonos al endeudamiento público puede facilitar subidas de impuestos.

La recuperación del trimestre tuvo un apoyo claro de Estados Unidos. Liv-ex explica que las ofertas y compras de ese país venían mejorando desde finales de julio de 2025, cuando ganó claridad el marco arancelario. Entre julio y septiembre de 2026, las compras estadounidenses aumentaron un 57,1% respecto al segundo trimestre y alcanzaron su nivel más alto desde el cuarto trimestre de 2024.

La firma también recoge señales de comerciantes estadounidenses que están encontrando fórmulas para sortear los aranceles y que, ante la campaña de fin de año, necesitan reponer algunas categorías de forma selectiva. Ese movimiento se aprecia con más nitidez en Burdeos de añadas anteriores a 2011: las compras de Estados Unidos en ese segmento subieron un 204,4% frente al segundo trimestre y un 153,3% respecto a la media de 2025.

Para Liv-ex, el regreso del principal grupo comprador de 2024 tiene otra consecuencia: suele aceptar precios más altos que otras zonas. En el tercer trimestre de 2026, los compradores de Estados Unidos pagaron de media, dentro del Fine Wine 1000, un importe ligeramente superior a la referencia Market Price. Los europeos se situaron cerca de un punto porcentual por debajo, los británicos alrededor de tres puntos por debajo y los asiáticos casi siete puntos por debajo.

Reino Unido siguió un camino distinto. Fue la única gran área en la que las compras apenas variaron en el tercer trimestre, con un alza del 0,8% respecto al segundo, y se mantuvieron por debajo tanto del tercer trimestre de 2025 como de la media de 2025. Liv-ex atribuye esa cautela a unas bodegas privadas todavía muy llenas y a comerciantes que compran poco para reponer inventario.

Esa prudencia también se refleja en la mezcla de operaciones. Desde enero, las ventas representan el 61,4% de la actividad de intercambio en Reino Unido, frente al 57,2% de todo 2025 y al 56,2% de 2019. Liv-ex considera que eso responde a la necesidad de liberar capital, tanto entre profesionales como entre particulares, y añade que los vendedores británicos que salen al mercado con precios realistas tienen ahora más opciones de encontrar comprador que hace doce meses.

Tom Burchfield, responsable de Decision Intelligence en Liv-ex, afirma que hace un año la firma ya preveía que la mejora no iba a ser sencilla y que el mercado necesitaba recuperar confianza antes de avanzar con más claridad. A su juicio, todavía es pronto para saber si la demanda de Estados Unidos se mantendrá más allá de las fiestas. Burchfield añade que las añadas recientes siguen sin atraer suficiente interés, lo que acumula existencias en la parte más joven del mercado y mantiene presión a la baja sobre los precios.