vinetur

India busca resolver la disputa arancelaria del whisky escocés a granel

Los cargamentos retenidos salen con garantías ante el choque entre el 162,5% aplicado y el 75% pactado

martes 24 de noviembre de 2026



India busca cerrar en los próximos días la disputa sobre el arancel aplicado al whisky escocés a granel importado desde Reino Unido, después de que Londres trasladara sus objeciones a Nueva Delhi por el tratamiento aduanero de esas partidas. El secretario de

Comercio indio, Rajesh Agrawal, afirmó este lunes, 23 de noviembre, que el Gobierno está recabando opinión legal interna para resolver el asunto con rapidez y que los cargamentos retenidos ya están siendo liberados a través de los trámites de aduanas mediante garantías.

Según informó Reuters desde Nueva Delhi, el problema gira en torno a la clasificación arancelaria de determinadas importaciones de Scotch a granel. India aplica ahora una carga efectiva del 162,5% a esas entradas, una cifra muy superior al 75% previsto en el acuerdo comercial entre India y Reino Unido para el whisky escocés. Ese pacto entró en vigor en julio y redujo a la mitad los aranceles sobre esta categoría, una medida que las empresas del sector y el Gobierno británico habían recibido como un alivio para las operaciones de grupos como Pernod Ricard y Diageo en el mercado indio de bebidas alcohólicas, valorado en 65.000 millones de dólares.

Agrawal sostuvo que la posición del Ejecutivo indio no implica una marcha atrás en el acuerdo. “India mantiene su compromiso con el conjunto del pacto”, dijo, en declaraciones recogidas por Reuters. Añadió que en el Gobierno existe una idea clara sobre la necesidad de cumplir lo firmado con Reino Unido, al tiempo que se respetan las resoluciones judiciales y las normas internas que afectan a la materia aduanera.

La disputa ha surgido porque las autoridades investigadoras de India consideran que algunas compañías están utilizando una clasificación incorrecta al importar concentrados de Scotch a granel, que son tratados como materias primas para elaborar bebidas como los whiskies mezclados. Bajo esa interpretación, esas entradas no podrían acogerse al arancel rebajado del 75%. Reuters ya había informado este mes de que el Gobierno indio trasladó en privado ese criterio a varias empresas, entre ellas Diageo, Pernod Ricard, Radico Khaitan y Allied Blenders and Distillers.

El alcance práctico del conflicto se había hecho visible en los puertos. Miles de litros pertenecientes a Pernod Ricard, Diageo y Bacardi habían quedado inmovilizados en más de 80 contenedores, según informó Reuters anteriormente. Agrawal aseguró este lunes, 23 de noviembre, que esos contenedores ya han sido liberados mediante fianzas o garantías dentro del proceso aduanero, una medida que da salida a la mercancía mientras se aclara la interpretación definitiva de la norma.

El secretario de Comercio también señaló que ni India ni Reino Unido habían puesto este asunto sobre la mesa durante la negociación del acuerdo. A su juicio, los operadores del sector y sus interlocutores británicos podrían haber planteado antes esta cuestión y haber pedido concesiones dentro de la partida arancelaria correspondiente. Agrawal explicó además que los negociadores de ambos países no tenían presentes ciertos litigios y sentencias en India relacionados con aranceles, y que esas resoluciones previas han abierto diferencias de interpretación sobre qué importaciones tienen derecho al tipo reducido.

Ese matiz técnico tiene un peso directo para el negocio de las bebidas. En productos como el whisky escocés a granel, la clasificación en aduanas decide si una remesa entra con un 75% de arancel o queda sujeta a una carga mucho mayor. Esa diferencia altera el coste de aprovisionamiento, puede afectar al ritmo de entrada de producto y añade incertidumbre a las empresas que importan alcohol base o concentrados para mezclarlos y comercializarlos en India. También sirve como primera prueba relevante para la aplicación real de las rebajas pactadas entre India y Reino Unido en el segmento de los destilados.

La parte británica había trasladado ya su inquietud por este punto a las autoridades indias, siempre según Reuters. El asunto se ha convertido en uno de los principales focos de fricción dentro del acuerdo comercial bilateral porque afecta a una de las concesiones más visibles del pacto en el sector de bebidas alcohólicas. Para compañías con presencia consolidada en India, la rebaja arancelaria era una pieza central de sus cálculos de importación y mezcla local de marcas de gran consumo.

Por ahora, el Ejecutivo indio intenta compatibilizar tres frentes al mismo tiempo: el compromiso político con el acuerdo firmado con Reino Unido, la interpretación de la normativa aduanera y el efecto de decisiones judiciales previas sobre la lectura de determinadas partidas. Agrawal señaló que los ministerios de Comercio y Finanzas trabajan sobre una salida y que esa respuesta debería llegar en pocos días. Mientras tanto, la liberación de los cargamentos retenidos reduce la presión inmediata sobre la cadena de suministro, aunque no resuelve todavía la cuestión de fondo sobre qué tipo arancelario corresponde a cada importación de Scotch a granel.