vinetur

La cosecha de Oregón apunta a una calidad alta bajo la presión del mercado del vino

El 94% de las valoraciones sobre la uva fueron positivas en un contexto de menor demanda y exceso de existencias

jueves 19 de noviembre de 2026



El Oregon Wine Board informó este miércoles, 18 de noviembre, de que la cosecha de 2026 en el estado apunta a una calidad alta, aunque llega en un mercado complicado por la menor demanda y el exceso de existencias de vino en Estados Unidos. El

organismo, una agencia semiautónoma del estado de Oregón dedicada al apoyo comercial, la investigación y la formación del sector, sitúa así la campaña en un doble plano: buenas expectativas en bodega y presión para ajustar la oferta.

Según el informe Oregon 2026 Vintage Report, el 94% de los participantes que evaluaron la calidad de la uva emitió una valoración positiva. Viticultores y elaboradores describen una acidez marcada, una maduración favorable y resultados iniciales alentadores en bodega. El trabajo se basa en 92 respuestas a una encuesta y 16 entrevistas sobre condiciones de cultivo, resultado de la vendimia y primeras valoraciones de calidad en todo el estado.

La lectura comercial es menos favorable. El propio informe recoge que parte de los productores redujo de forma deliberada el rendimiento de sus viñedos para ajustar mejor la oferta a las necesidades del mercado, mientras que otros tuvieron problemas para encontrar compradores para sus uvas. Esa combinación refleja un sector que trata de equilibrar producción y demanda en medio de presión económica.

Sally Crawford, directora ejecutiva interina y directora financiera del Oregon Wine Board, afirmó que el vino atraviesa “un periodo de ajuste”, pero sostuvo que la campaña de 2026 ofrece motivos para el optimismo. Crawford añadió que la situación es difícil para muchos viticultores, aunque la calidad observada en la vendimia muestra, a su juicio, el trabajo y la experiencia de bodegueros y productores.

La temporada vegetativa comenzó pronto y avanzó de forma distinta según las diversas zonas vitícolas de Oregón. Las cosechas más cortas fueron habituales en esta vendimia, pero los productores consultados describen unas condiciones positivas en la parte final de la temporada, lo que permitió más margen para decidir el momento de la recogida. Ese factor ayudó, de acuerdo con el organismo, a que la fruta alcanzara un nivel de calidad que algunos productores definieron como “excelente” e incluso “glorioso”.

Jason Cole, consejero delegado y fundador de Pacific Crest Vineyard Services, con sede en el sur de Oregón, aseguró en una entrevista recogida por el organismo que 2026 ha sido “una de las mejores temporadas” que ha visto en la zona en términos de calidad. “No podríamos haber tenido una temporada mejor”, afirmó.

La información tiene interés para el conjunto del negocio de bebidas porque aporta una señal clara sobre cómo una parte del vino en Estados Unidos está ajustando oferta y ventas ante una demanda menor y unas existencias elevadas. Si esa situación se mantiene, podría influir en los precios de la uva, en las decisiones de compra de las bodegas y en el volumen que finalmente llegue al mercado.