vinetur

India retiene decenas de contenedores de whisky escocés al exigir un arancel del 150%

Pernod Ricard y Diageo rechazan el gravamen superior frente al 75% previsto en el pacto con Reino Unido

miércoles 11 de noviembre de 2026



Las aduanas de India mantienen retenidos decenas de contenedores de whisky escocés a granel importado por Pernod Ricard y Diageo mientras los investigadores reclaman la aplicación de un arancel del 150%, frente al 75% que las empresas esperan pagar al

amparo del pacto comercial entre India y Reino Unido. Reuters informó este miércoles, 11 de noviembre, de que se trata de la primera gran disputa vinculada a ese acuerdo, en vigor desde julio.

La agencia cita a cuatro personas con conocimiento del asunto y a un memorando confidencial del Gobierno indio fechado el pasado 4 de noviembre. Ese texto, elaborado por la Dirección de Inteligencia de Ingresos, dependiente del Ministerio de Finanzas, pide a los comisarios de aduanas de todo el país que sigan aplicando el gravamen más alto a esas importaciones.

La diferencia entre ambos tipos es de 75 puntos porcentuales. El 150% duplica el 75%, aunque eso no implica por sí mismo que el precio final al consumidor vaya a duplicarse, ya que en ese resultado también intervienen otros impuestos, márgenes comerciales y gastos de distribución.

La discusión gira en torno a la clasificación aduanera del producto. Los investigadores sostienen que los concentrados de Scotch a granel utilizados para elaborar marcas de whisky no pueden acogerse al arancel reducido del pacto con Reino Unido. A su juicio, esa rebaja solo corresponde a productos terminados, como el Scotch embotellado y listo para su venta.

En el memorando revisado por Reuters, la Dirección de Inteligencia de Ingresos afirma que los importadores están reclamando de forma incorrecta los beneficios del acuerdo y que esas partidas deberían tributar al 150% con arreglo a una clasificación aduanera en vigor desde el 1 de mayo para los llamados “preparados alcohólicos compuestos”. El mismo texto añade que la investigación preliminar concluyó que la mercancía importada no es whisky, brandy o ron terminados, sino concentrados o preparados que pasan por una fase adicional de fabricación. Esa es la posición de los investigadores y la disputa sigue sin cerrarse.

El Ministerio de Comercio había trasladado a altos ejecutivos del sector, el pasado 2 de noviembre, que respetaría el pacto y resolvería el problema lo antes posible tras las gestiones de la industria. Ese mensaje llevó a varias compañías de bebidas a pensar que el arancel del 75% acabaría aplicándose. Sin embargo, el memorando del área de Finanzas muestra que las autoridades aduaneras mantienen otro criterio. Una fuente

del Ministerio de Finanzas dijo a Reuters que ambos ministerios están hablando para buscar una salida apropiada.

Ni el Ministerio de Finanzas, que supervisa a las aduanas, ni el Ministerio de Comercio respondieron a las preguntas de Reuters. Tampoco lo hicieron la Dirección de Inteligencia de Ingresos, Pernod Ricard y Diageo. Pernod Ricard, grupo francés de espirituosos con 9.404 millones de euros de ventas consolidadas en el ejercicio cerrado en junio de 2026, es la propietaria de Chivas Brothers, productor de whisky escocés con sede en Reino Unido. Diageo, grupo británico, figura en el primer puesto del negocio internacional de espirituosos por valor de ventas minoristas, de acuerdo con IWSR 2025.

Las retenciones ya tienen efecto en la cadena de suministro. Dos fuentes de la industria señalaron que Pernod Ricard y Diageo tienen más de 40 contenedores cada una parados en puertos indios y que las empresas no quieren abonar el gravamen superior. Una tercera fuente cifró en cinco los contenedores de Bacardi en la misma situación. La compañía tampoco respondió a Reuters. Si las demoras se prolongan, pueden alterar el suministro de destilados que se utilizan en la elaboración local de bebidas espirituosas.

India importa la mayor parte del Scotch británico en formato a granel. Reuters señala que alrededor del 80% de esas compras, medidas en volumen, llegan de esa forma y luego se usan para producir la categoría conocida como Indian-Made Foreign Liquor, que mezcla pequeñas cantidades de Scotch con otros destilados e ingredientes.

En 2024, las exportaciones de Scotch a India sumaron 335 millones de dólares. La Scotch Whisky Association calcula que el acuerdo comercial puede elevar esa cifra en 1.340 millones de dólares a lo largo de cinco años. La asociación del sector en India, la International Spirits and Wines Association of India, advirtió en privado a Nueva Delhi de que la disputa pone en riesgo, en la práctica, una ventaja de acceso al mercado pactada con Reino Unido.

Reuters también informó de que, en las últimas semanas, funcionarios fiscales registraron oficinas de varias empresas, entre ellas Pernod Ricard y Diageo, y tomaron declaración a directivos. Tras publicarse la información sobre el conflicto arancelario,

las acciones de United Spirits, filial india de Diageo, cerraron con una caída del 1,5%. Pernod Ricard bajó un 1,1% en Francia y Diageo cedió un 1,3% en las primeras operaciones de Londres. Las disputas sobre aranceles e impuestos llevan años siendo un punto de fricción para los inversores extranjeros en India y ya han afectado a grupos como Samsung y Volkswagen.