vinetur

El mercado secundario del vino de alta gama modera su ritmo tras un mes récord

Burdeos siguió al frente con el 32,0% del valor negociado, con Borgoña muy cerca y Champán ganando peso

martes 10 de noviembre de 2026



La actividad en el mercado secundario del vino de alta gama se moderó en la última semana analizada por Liv-ex, después del mejor mes de negociación desde noviembre de 2023. La plataforma informa de que las cuatro áreas de compra que sigue

adquirieron menos vino que en la semana anterior, lo que se tradujo en un menor ritmo de operaciones tras el repunte de octubre.

En la actualización publicada este lunes, 9 de noviembre, Liv-ex sitúa a Burdeos de nuevo como la región con más peso en el mercado, aunque con una caída clara de su cuota en valor. Pasó del 41,4% de la semana anterior al 32,0% en la más reciente. Pese a ese retroceso, la región siguió al frente de la negociación.

Dentro de Burdeos, Mouton Rothschild, Lafite Rothschild y Petrus fueron las referencias con más valor negociado. Cada una representó más del 10% del negocio de la región, una señal de que la demanda siguió concentrándose en etiquetas muy reconocidas dentro del segmento alto. Entre los vinos con más valor negociado en el conjunto del mercado figuró Mouton Rothschild 2023.

Borgoña quedó en segundo lugar, muy cerca de Burdeos, con el 26,3% del valor negociado. Liv-ex señala que en esta región tiraron del mercado botellas de precio elevado. Leroy Richebourg 2015 y dos añadas de Romanée-Conti, 2013 y 2014, estuvieron entre los vinos con más valor negociado de toda la semana. El dato confirma que, incluso con una menor actividad general, siguió habiendo compras relevantes en referencias de precio muy alto.

Champán ganó peso en comparación con la semana anterior. Su cuota pasó del 8,5% al 12,5% del valor negociado. En este caso, el avance se apoyó en vinos sin añada y en referencias de gran volumen, un perfil distinto al de Borgoña, donde dominaron botellas de importe más elevado por unidad.

Italia también tuvo presencia en la semana, aunque con una participación más contenida que la de Burdeos y Borgoña. Toscana y Piamonte sumaron de forma conjunta el 14% del valor negociado. Sassicaia fue el vino italiano con más peso por valor, y la añada 2008 se colocó entre las cinco referencias con más negocio del mercado en esos días. Liv-ex añade que Soldera Case Basse y Gaja también registraron un buen nivel de operaciones.

La lectura de estos movimientos va más allá de la clasificación por regiones. Para distribuidores, comerciantes e inversores vinculados al negocio de bebidas, estos datos ofrecen una referencia útil sobre la liquidez y el apetito comprador en el segmento premium del vino. Cuando el volumen baja tras un mes muy activo, el mercado suele dar pistas sobre qué zonas conservan mejor la demanda y qué marcas siguen concentrando las compras de mayor importe.

La comparación semanal también muestra un reparto distinto del dinero negociado. Burdeos perdió 9,4 puntos de cuota, mientras Borgoña se acercó a la primera posición y Champán ganó cuatro puntos. Esa redistribución no implica por sí sola un cambio de ciclo, pero sí apunta a un mayor protagonismo de botellas concretas de alto valor en Borgoña y a una mejora del peso relativo de Champán en una semana con menos compras en todas las áreas seguidas por Liv-ex.

En el grupo de los vinos con más valor negociado coincidieron perfiles distintos: un Burdeos de campaña reciente como Mouton Rothschild 2023, dos añadas de Romanée-Conti, Leroy Richebourg 2015 y Sassicaia 2008. Esa mezcla sugiere que el dinero se repartió entre grandes nombres de varias regiones, aunque con una preferencia clara por referencias muy consolidadas en el mercado secundario.

Liv-ex no apunta a un frenazo brusco, sino a una bajada semanal después de un mes especialmente activo. Aun así, el descenso de compras en las cuatro áreas analizadas introduce una pausa que el sector seguirá de cerca en las próximas semanas, sobre todo para ver si Burdeos recupera parte del terreno perdido y si Borgoña mantiene un peso cercano a una cuarta parte del valor negociado.