vinetur

Borgoña desbanca a Burdeos como líder del vino de alta gama

Liv-ex atribuye el giro al repunte de la demanda en los vinos más caros de la región

martes 11 de agosto de 2026



Liv-ex difundió este martes, 11 de agosto, un análisis en el que sitúa a Borgoña por delante de Burdeos como la región que más valor movió en compraventas de vino de alta gama en un solo mes, algo que no ocurría desde 2022. La firma, especializada en datos y negociación de este mercado, atribuye ese cambio a una mejora de la demanda en la parte más cara de Borgoña, mientras Burdeos sigue sin ganar terreno.

El estudio fija el cambio en julio. En ese mes, Borgoña pasó a superar a Burdeos por valor negociado. Para Liv-ex, el movimiento llega después de un aumento de la actividad de Borgoña durante la última década, hasta niveles por encima de los registrados justo antes del ciclo alcista del mercado, mientras la evolución de Burdeos se ha mantenido plana.

Uno de los indicadores que utiliza la compañía es el índice Liv-ex Burgundy 150, que sigue la evolución de precios de las diez añadas más recientes de 15 referencias clave de Borgoña. Ese índice se ha situado en el mismo nivel que su máximo de 2019. A juicio de Liv-ex, esa vuelta a la cota de hace siete años apunta a un reequilibrio entre oferta y demanda en ese nivel de precios.

La firma precisa, no obstante, que la mejora no se reparte por igual entre toda la región. La mayor parte de la demanda se concentra en un grupo reducido de productores de primer nivel. Domaine de la Romanée-Conti, Ramonet, Leflaive y d'Auvenay reunieron alrededor de un tercio de toda la negociación de Borgoña en julio. Dado que son vinos escasos y no cambian de manos con frecuencia, Liv-ex entiende que las subastas sirven como referencia adicional para medir la dirección del mercado.

Entre los ejemplos citados figura La Tâche 2016, que ha vuelto a negociarse y ha regresado a su máximo de 2019. La firma añade que el mayor volumen de subastas a precios similares y también más altos refuerza esa lectura sobre la parte alta del mercado.

El informe también apunta a un cambio en el origen de la demanda. El Reino Unido, que históricamente ha sido la mayor base compradora de Borgoña, recuperó parte del peso que había perdido en 2025. En 2026, los compradores británicos representan el 58% de la exposición en pujas de compra y el 44% del valor negociado de Borgoña, de acuerdo con las cifras de Liv-ex.

Sophia Gilmour, analista de mercado de la firma, afirma que la diferencia entre los vinos más caros de Borgoña y los situados por debajo de 5.000 libras por caja de 12 botellas de 75 centilitros es clara cuando se compara la relación entre pujas y ofertas. Gilmour observa un ligero aumento de la demanda en ese tramo inferior, pero añade que la oferta, medida a través del valor de las ventas ofrecidas, sigue ampliándose. La

analista sitúa la principal excepción en algunos blancos muy conocidos de ese rango de precio.

Liv-ex limita, sin embargo, esa lectura positiva a la franja más alta de la región. La firma sostiene que la oferta de Borgoña de gama media supera con amplitud a la demanda y que ese segmento todavía puede registrar más caídas antes de volver a encontrar equilibrio.