vinetur

Michigan pone tope por ley a las tasas de distribución del whisky

La norma busca frenar subidas de precios en destilados dentro del sistema público de control del alcohol

viernes 31 de julio de 2026



Michigan ha puesto límite a parte de las tasas de su sistema público de distribución de bebidas espirituosas con una nueva ley que ya está en vigor y que busca evitar subidas de precio en el whisky y otros destilados. La gobernadora del estado, Gretchen Whitmer, firmó la norma SB 604, que entró en vigor este miércoles, 29 de julio.

La ley fija en 1,75 dólares por caja la cantidad que los proveedores de destilados deben pagar a los llamados agentes autorizados de distribución, conocidos como ADA, por la entrega de productos comprados por la Michigan Liquor Control Commission, el organismo estatal que regula este mercado. A partir de ahora, ni la comisión ni el tesorero del estado podrán modificar esa cifra, aunque la norma permite que proveedores y distribuidores pacten entre ellos una cantidad superior.

La Michigan Spirits Association, que llevaba varios años reclamando esta medida, recibió la aprobación de la ley como un cambio relevante para el sector. Su presidente, Sam Awdish, afirmó que la firma de la SB 604 tendrá un efecto duradero sobre la industria de los destilados en el estado. A su juicio, fijar el importe que las empresas deben pagar por la entrega de sus productos en nombre del estado da estabilidad a sus gastos y evita que esos incrementos terminen trasladándose al consumidor.

La norma también modifica lo que paga la propia Michigan Liquor Control Commission a esos agentes de distribución para compensar sus gastos. Esa tarifa sube hasta 12,50 dólares por caja y quedará vinculada al índice de precios al consumo. El ajuste se aplicará cada año el 1 de octubre y no podrá superar el 5% anual.

Además, la ley autoriza a la comisión estatal, con el visto bueno del State Administrative Board, a realizar pagos adicionales a los agentes de distribución con arreglo a una metodología que deberá definir el propio organismo regulador. Ese sistema tendrá que reflejar gastos “razonables y necesarios” relacionados con almacenamiento, reparto y logística, y deberá aplicarse por igual a todos los ADA.

Desde el Distilled Spirits Council of the US, su vicepresidente sénior y responsable de política pública estatal, Andy Deloney, señaló que comercios, restaurantes y tabernas de Michigan dependen de una red de distribución sólida para atender la demanda adulta de bebidas espirituosas. En su valoración, la SB 604 aporta más apoyo a la Michigan Liquor Control Commission y ayuda a mantener operativo ese sistema en los próximos años.

La decisión tiene efecto directo sobre un mercado regulado bajo el modelo de “control state”, en el que el estado interviene en la compra y distribución mayorista del alcohol. En ese esquema, cualquier cambio en tasas logísticas o administrativas puede alterar

márgenes comerciales, planificación de suministro y precios finales. Por eso, el nuevo tope puede influir no solo en los productores y distribuidores de licores, sino también en minoristas y hostelería que dependen del flujo regular de producto.

Los últimos datos citados por la National Alcohol Beverage Control Association muestran que Michigan fue uno de los cuatro estados de control de Estados Unidos que aumentaron el volumen de ventas de destilados en mayo. Ese avance estuvo favorecido por tres días adicionales de venta. Las ventas en volumen subieron un 1,3% respecto al mismo mes del año anterior, mientras que el valor bajó un 0,7%.

Michigan mantiene una actividad relevante dentro del mapa estadounidense de bebidas espirituosas. En 2023, la productora Journeyman Distillery, con base en este estado, abrió su segunda ubicación en el Medio Oeste con un campus valorado en 40 millones de dólares en Indiana.