vinetur

Italia se ahoga en vino con existencias récord y precios en caída

Las bodegas rozan 46,6 millones de hectolitros almacenados y el sector reclama medidas urgentes ante el exceso de oferta

martes 14 de julio de 2026



La acumulación de vino en las bodegas italianas ha vuelto a aumentar y la caída de los precios se acelera. Los datos de junio analizados por el Observatorio de Unione italiana vini (UIV) a partir de las cifras del Ministerio de Agricultura italiano sitúan las

existencias totales en 50,3 millones de hectolitros si se incluyen los mostos, un 8,4% más que un año antes. Sin contar los mostos, el vino almacenado roza los 46,6 millones de hectolitros, un 6,7% más, equivalente a unos 6.200 millones de botellas.

La organización empresarial sostiene que junio ha sido el peor mes de los últimos cuatro años por el nivel de existencias y por el descenso de las cotizaciones. En mayo, las reservas en bodega ya habían subido un 7,3% interanual y la evolución de junio agrava esa tendencia.

Por categorías, UIV señala que los incrementos más altos se concentran en los vinos IGP, con un alza del 8,3%, y en los vinos comunes, con un 8,2%, porcentaje que llega al 9,5% si se incluyen aquellos en los que figura la variedad de uva. Los vinos DOP también aumentan, aunque menos: pasan del +3% registrado en mayo al +5% en junio. Los mostos siguen siendo el grupo con mayor subida frente a 2025, con un 36%.

El secretario general de UIV, Paolo Castelletti, afirmó que la situación obliga a tomar decisiones urgentes tanto a corto como a largo plazo y pidió acuerdo dentro de la cadena del vino antes de que termine julio. A su juicio, parte de la demanda detectada por algunos operadores respondía en realidad a desclasificaciones internas y no a salidas reales al mercado.

Ese mecanismo consiste en vender vinos con una categoría inferior a la original para facilitar su salida comercial: botellas DOCG como DOC, DOC como IGT e IGT como vino común. UIV considera que esa práctica puede aliviar temporalmente la presión sobre las bodegas, pero también reduce el valor del producto y no resuelve el exceso de oferta.

La presión sobre los precios ya se refleja en el mercado del vino a granel. Los vinos con denominación marcaron en junio una media nacional de 1,57 euros por litro, un 7% menos que en el mismo mes de 2025. En los vinos comunes, la rebaja en tarifa alcanza el 19%, vinculada al gran volumen puesto en circulación durante el mes. Los IGP mantienen una cotización física de 0,81 euros por litro, pero arrastran igualmente una bajada del 11% ya observada en mayo. En conjunto, el precio medio del vino cae un 10%, según UIV.

El presidente de la organización, Lamberto Frescobaldi, planteó varias medidas para frenar la situación. Entre ellas figuran suspender durante dos años nuevas autorizaciones para plantar viñedo, reducir los rendimientos productivos también en DOP e IGP y reforzar la trazabilidad del potencial productivo junto con controles más eficaces.

UIV rechaza, en cambio, los planes de arranque financiados con fondos de la OCM. La entidad defiende que esos recursos deben seguir dirigidos a inversión, innovación, competitividad y promoción.

La evolución del mercado italiano tiene efectos que van más allá del viñedo del país. Un volumen tan alto inmovilizado en bodega y unos precios a la baja pueden presionar los márgenes del sector de bebidas y condicionar decisiones comerciales y de existencias en la campaña 2026/27, tanto en operadores centrados en vino embotellado como en granel.