vinetur

Liv-ex detecta señales de optimismo en el mercado del vino de alta gama

El análisis se basa en transacciones reales cerradas durante los últimos doce meses

miércoles 8 de julio de 2026



Liv-ex, la plataforma de monitorización de cotizaciones de vinos de alta gama con sede en Reino Unido, ha publicado en julio un análisis sobre la evolución de los precios de compraventa en su mercado secundario durante el último año. El informe identifica

varias referencias que han registrado subidas trimestrales repetidas en sus precios medios de transacción y que, según la firma, muestran una vuelta parcial de la demanda en algunos segmentos del vino de alta gama.

La compañía ha basado su estudio solo en operaciones cerradas dentro de su propia plataforma. Para considerar que un vino seguía una tendencia al alza, Liv-ex fijó como criterio haber sumado tres o cuatro aumentos trimestrales consecutivos del precio medio negociado a lo largo de los últimos doce meses. La firma sostiene que este método permite medir movimientos reales del mercado, frente a las simples variaciones en precios anunciados por comerciantes o tiendas.

El análisis llega en un momento en el que el mercado del vino de lujo sigue moviéndose de forma desigual. Según Liv-ex, algunas etiquetas continúan bajando, mientras otras empiezan a recuperar interés entre los compradores. La empresa interpreta estas señales como una posible estabilización parcial del mercado, aunque limitada a determinadas zonas y marcas.

Burdeos es la región con más vinos incluidos entre los que mejor evolución han mostrado en el periodo analizado. Liv-ex atribuye ese peso a la elevada liquidez de esta zona, que concentra un gran volumen de operaciones dentro del mercado secundario. Entre las referencias citadas figura Mouton Rothschild con cinco añadas: 2005, 2008, 2010, 2015 y 2018.

Dentro de esa lista, Mouton Rothschild 2015 aparece como uno de los casos más claros. Según los datos difundidos por la plataforma, su comportamiento fue positivo durante todo el periodo estudiado y buena parte del avance se produjo a finales de 2025. En este momento, su precio de negociación se sitúa cerca de los niveles vistos en 2020.

Otra referencia señalada por Liv-ex es Lafite 2015. La firma indica que también cotiza en niveles similares a los de 2020, pero aprecia una evolución distinta a la de Mouton. En este caso, observa una trayectoria ascendente más continua y un margen estrecho entre precios de compra y venta, dos factores que, a juicio del operador, apuntan a una mayor estabilidad en la recuperación del valor.

El informe también menciona otras etiquetas bordelesas como Lafite 2021, Lafite 2019 y Lynch-Bages 2018. En estos tres casos, los precios bajaron entre el segundo y el tercer trimestre de 2025, pero después encadenaron subidas trimestre tras trimestre. Liv-ex considera que este patrón puede indicar una reactivación gradual del interés comprador en vinos con un mercado activo y profundo.

La lectura que hace la plataforma sobre Burdeos va más allá del comportamiento puntual de unas pocas botellas. Para los operadores profesionales, explica la empresa, las subidas repetidas en vinos muy negociados tienen más valor informativo que movimientos parecidos en categorías con menos operaciones. La razón es que reflejan compras reiteradas por parte del mercado y no ventas aisladas.

Champagne es la otra gran región incluida en el análisis. Liv-ex señala que su nivel de actividad también ha permitido incorporar varias referencias al estudio. La firma apunta además que su índice Champagne 50 parece haber encontrado apoyo dentro de su tendencia de largo plazo, después del ajuste vivido por esta categoría durante la corrección general del mercado.

Entre los vinos espumosos con mejor evolución aparecen dos champagnes sin añada: Pol Roger Reserve Brut y Jacques Selosse Initial. Según las cifras publicadas por Liv-ex, Pol Roger Reserve Brut pasó de un precio medio de £284 en el segundo trimestre de 2025 a £294 en el segundo trimestre de 2026. Jacques Selosse Initial subió en ese mismo periodo desde £3.264 hasta £3.569.

Para Liv-ex, el comportamiento de estos champagnes sin añada tiene interés porque se produce después de una etapa de presión sobre esta categoría. La empresa interpreta que parte de los compradores puede estar viendo valor en los niveles actuales de precio y regresando a determinadas marcas con más decisión que al conjunto del mercado.

Sophia Gilmour, analista de mercado de Liv-ex, explica en el informe que no todos los vinos están en el mismo punto del ciclo. Según su valoración, algunos todavía pueden seguir bajando, mientras otros parecen haber encontrado suelo y comienzan a avanzar poco a poco. A partir de esa lectura, considera que quienes busquen momentos más seguros para invertir capital pueden fijarse primero en las referencias donde ya hay

señales de estabilización.

La compañía insiste en que la evolución pasada no garantiza rendimientos futuros. Aun así, sostiene que observar dónde reaparece la actividad compradora puede ayudar a comerciantes e inversores profesionales a tomar decisiones con más información. En mercados inciertos, añade la firma, las transacciones reales suelen ofrecer una señal más útil que las expectativas generales sobre una recuperación amplia.

Fundada en 2000, Liv-ex opera como plataforma internacional para el comercio profesional de vino premium y ofrece datos de mercado e información para operadores especializados. Tiene su sede central en Reino Unido y presencia operativa en Francia y Bélgica. Según sus propios datos, conecta a más de 550 empresas repartidas en 42 países a través de su sistema de negociación.