vinetur

La cerveza acelera su caída en Estados Unidos tras hundirse un 6,0% en mayo

El retroceso acumulado alcanza el 5,0% en 2026 mientras la importada logra crecer un 0,8%

miércoles 8 de julio de 2026



El Beer Institute publicó este martes, 7 de julio, su estimación no oficial de salidas sujetas a impuestos de cerveza en Estados Unidos correspondiente a mayo de 2026. La patronal calcula un volumen de 12,2 millones de barriles de 31 galones, lo que supone

una caída del 6,0% frente a los 12.975.660 barriles registrados en mayo de 2025.

El dato amplía la serie de descensos que el mercado estadounidense ha mostrado en los primeros cinco meses del año. Entre enero y mayo, las salidas acumuladas sujetas a impuestos sumaron 55.460.335 barriles, un 5,0% menos que en el mismo periodo del año anterior. En términos absolutos, la diferencia es de 2.889.873 barriles.

La evolución mensual refleja una bajada más intensa al comienzo del ejercicio y una moderación posterior antes del retroceso de mayo. En enero, el volumen pasó de 10.614.707 barriles en 2025 a 8.997.253 en 2026, con una variación del -15,2%. En febrero, el descenso fue del -3,2%, al pasar de 10.192.934 a 9.867.315 barriles. En marzo, la reducción quedó en el -0,8%, con 12.370.767 barriles frente a 12.475.484 un año antes. En abril, la diferencia fue del -0,5%, con 12.025.000 barriles frente a 12.091.423. Mayo cerró con una bajada más amplia, del -6,0%, y una pérdida interanual de 775.660 barriles.

Estas cifras se refieren a las llamadas taxable removals, una medida usada en Estados Unidos para seguir los envíos de cerveza por parte de los productores sobre los que se pagan impuestos federales. Aunque no equivalen de forma exacta al consumo final, sirven como referencia para medir el pulso del mercado y anticipar movimientos en producción, inventarios y distribución.

Para el sector de bebidas, este indicador tiene interés más allá de la cerveza porque ofrece una señal temprana sobre la demanda en uno de los mayores mercados del mundo. Una bajada de esta magnitud puede influir en decisiones de fabricación, logística y planificación fiscal tanto entre cerveceras como entre importadores, distribuidores y empresas vinculadas a otras categorías alcohólicas que comparten canales comerciales.

Junto a esta caída en las salidas sujetas a impuestos, otra publicación difundida por el propio Beer Institute muestra un comportamiento distinto en la cerveza importada. Según ese documento, las importaciones de cerveza en Estados Unidos alcanzaron en mayo de 2026 los 117,7 millones de galones, un 0,8% más que en el mismo mes del año anterior.

La comparación entre ambos datos apunta a una diferencia entre la marcha general de los envíos sujetos a impuestos y la evolución del producto importado. Con la información disponible no puede concluirse por sí sola un cambio estructural en las preferencias del consumidor, pero sí sugiere que una parte del mercado mantiene mejor tono que el conjunto.

El Beer Institute es la asociación nacional del sector cervecero en Estados Unidos y representa a productores, importadores y proveedores de la industria. La organización señaló además que su próxima estimación sobre salidas sujetas a impuestos, correspondiente a junio de 2026, está prevista para el próximo 4 de agosto.

La patronal añade que la industria cervecera da apoyo a cerca de 2,42 millones de empleos y aporta más de 471.000 millones de dólares a la economía estadounidense. En ese marco, la caída registrada en mayo será seguida con atención por fabricantes y operadores del mercado para comprobar si se trata de un ajuste puntual o si prolonga la debilidad observada en el acumulado anual.