vinetur

El vino europeo gana terreno en Mercosur con la rebaja de aranceles

Bruselas prevé que las exportaciones comunitarias al bloque suban hasta un 50% cuando el acuerdo esté plenamente vigente

jueves 7 de mayo de 2026



La entrada en aplicación provisional del acuerdo comercial entre la Unión Europea y Mercosur, desde el pasado 1 de mayo, puede cambiar las ventas de vino europeo en Brasil, Argentina, Uruguay y Paraguay. La Comisión Europea calcula que las

exportaciones comunitarias a ese bloque podrían aumentar hasta un 50% cuando el pacto esté plenamente desplegado.

La portavoz de la Representación de la Comisión Europea en España, María Canal Fontcuberta, explicó este martes en Madrid que el vino y el aceite de oliva figuran entre los productos europeos que más se beneficiarán de la rebaja gradual de aranceles. En el caso del vino, el gravamen de entrada en Mercosur es ahora del 35%, una barrera que irá desapareciendo con la puesta en marcha del acuerdo.

Fontcuberta intervino en una mesa redonda sobre acuerdos comerciales y aranceles celebrada en el III Agroforum, organizado por Alianza Rural y IESE Business School. Allí señaló que las exportaciones de la Unión Europea a los países de Mercosur representan en torno al 6% del total y que el nuevo marco abre más margen para vender alimentos y bebidas europeas en ese mercado.

La Comisión sitúa además el impacto económico del pacto en un aumento del PIB de la UE del 0,05% cuando todo el acuerdo esté vigente. En el lado latinoamericano, la previsión es de un avance del 0,25%. Bruselas presenta este pacto como una herramienta para reforzar la posición comercial europea frente a Estados Unidos y China.

La portavoz subrayó también que el acuerdo incluye contingentes arancelarios limitados para productos sensibles, como las aves de corral, y salvaguardias bilaterales que pueden activarse con rapidez. Añadió que las normas sanitarias y fitosanitarias seguirán siendo obligatorias para cualquier producto que entre en el mercado europeo.

En materia de bienestar animal, Fontcuberta afirmó que por primera vez se han incorporado reglas sobre gallinas ponedoras y sobre el transporte de ganado. Según explicó, la Comisión ha reforzado un 50% las auditorías en terceros países para comprobar que lo exportado cumple esas normas y un 33% los controles en los puestos fronterizos durante los dos próximos años.

El acuerdo UE-Mercosur también fue analizado por otros participantes en la mesa redonda. El consejero de Agricultura, Pesca y Alimentación en la Embajada de España en Washington, Javier Serra, defendió que el sector alimentario seguirá teniendo peso

pese a la tensión política internacional. El embajador de Argentina en España, Wenceslao Bunge, señaló que el pacto abre oportunidades para sectores como vinos, carnes, cítricos, miel o arroz.

Para el vino europeo, la clave estará en cómo se traslade la rebaja arancelaria al precio final y al volumen exportado. Las bodegas comunitarias llevan años reclamando mejores condiciones para competir en mercados donde los impuestos de entrada encarecen sus botellas frente a productores locales y frente a vinos de otros orígenes con acceso más favorable.