vinetur

印度寻求数日内解决苏格兰威士忌关税争端

归类争议导致部分散装进口货物被征收162.5%关税，海关在收取保函后放行80多个集装箱

2026年11月24日星期二



英国对印度海关征收的关税远高于两国贸易协定规定的75%税率表示担忧后，印度正着手解决散装进口苏格兰威士忌的关税争端。

11月23日（周一），商务秘书拉杰什·阿格拉瓦尔表示，印度官员预计数日内找到解决方案；进口商提供保函后，滞留港口的货物已通过海关程序获准放行。他说，政府正在寻求法律意见，同时努力确保处理方式符合印度法院裁决以及新德里在贸易协定下作出的承诺。

这场争端已成为印英贸易协定生效以来首批重要考验之一。该协定于7月生效，将苏格兰威士忌关税降至75%。据路透社报道，印度目前对部分散装进口苏格兰威士忌征收的实际税率高达162.5%，使这项原本被宣传为英国出口商重大利好的减税措施，成为两国政府之间摩擦的源头。

争端的核心在于海关归类。印度当局认为，一些企业将进口到印度的散装苏格兰威士忌浓缩液归入了错误的关税类别。官员将这些进口货物视为生产调和威士忌等产品的原料，政府的立场是，这类货物可能不符合贸易协定规定的75%较低税率的适用条件。

阿格拉瓦尔表示，谈判期间并未提出这一问题，解释上的分歧似乎源于印度此前有关关税待遇的法院裁决。他说，双方谈判代表在讨论协定时都不了解某些相关诉讼案。他还表示，政府仍致力于推进更广泛的贸易协定，并未重新考虑协定本身。

路透社报道称，英国政府已正式向印度提出此事。阿格拉瓦尔表示，商务部和财政部官员正在处理这一问题，力争尽快解决。他说，印度打算履行协定，同时遵守国内法律要求。

这场海关争端已对货运造成影响。阿格拉瓦尔表示，装载散装苏格兰威士忌的集装箱已从印度港口放行。路透社此前报道称，在放行前，属于保乐力加、帝亚吉欧和百加得的数千升货物被滞留在80多个集装箱内。Moneycontrol报道称，当局处理归类问题期间，这批货物在提供保函后经海关程序获准放行。

这一案件的影响远不止于关税税目上的技术争论。印度是全球最大的烈酒市场之一，大型饮料企业会使用进口散装苏格兰威士忌进行调配，并生产在印度各地销售的品牌产品。归类方式的任何变化都可能影响蒸馏酒生产商和装瓶商的进口成本、定价及供应规划，也会影响企业实际享受到多少印英协定谈判达成的减税优惠。

这可能对整个饮料行业产生影响，尤其是那些在印度威士忌市场业务占比较大的企业。降低关税曾被视为全球企业集团以及在产品中使用进口苏格兰威士忌的本土生产商拓展业务的机会。如果部分进口货物仍无法适用降税类别，预期节省的成本可能减少；在规则得到澄清之前，供应链也可能更难预测。

企业和英国方面曾对这项协定表示欢迎，部分原因是协定承诺让苏格兰威士忌生产商更容易进入印度规模约为650亿美元的酒类市场。保乐力加和帝亚吉欧等企业进口散装苏格兰威士忌，并在印度进行调配，生产广受欢迎的品牌。因此，这场争端受到烈酒行业和贸易官员的密切关注，因为它关系到协定在边境实际如何执行。

阿格拉瓦尔表示，行业人士及其英国同行本可以在谈判期间提出这一问题，并在认为需要单独处理时，争取相关关税税目的优惠。这番话表明，印度方面认为，这场争端在一定程度上是由协定最终敲定时未得到充分处理的法律和技术细节引发的。

目前，由于被扣留的货物已获放行，眼前的压力有所缓解。但更广泛的问题仍未解决：进口到印度用于调配的散装苏格兰威士忌浓缩液，究竟应适用75%的关税，还是继续面对高得多的实际税率。答案将决定印英贸易协定中对酒类行业商业意义最重大的部分之一，在实践中如何运作。