巴伐利亚最大葡萄酒生产商要求1,100名种植户延迟领取葡萄款

弗兰肯合作社称，推迟支付2024年和2025年采收款，是维持经营至2027年的必要举措

2026年11月21日星期六



据BR24报道，巴伐利亚最大的葡萄酒生产商正要求成员种植户推迟领取2024年和2025年采收的葡萄款，以避免破产，并争取将经营维持到2027年。

这家公司名为Winzergemeinschaft Franken，简称GWF，总部位于下弗兰肯行政区基青根市的Repperndorf区。BR24报道称，该合作社正面临严重的流动性危机，主席Claus Hochrhein于11月20日星期五向种植户通报了这一情况，并请求他们支持。

根据这项计划，约1,100名成员和葡萄种植户将暂缓领取目前仍存放在GWF账户中的款项，这些款项对应他们交付的2024年和2025年葡萄。Hochrhein告诉BR24，若合作社要在2027年继续维持经营能力，

就必须推迟付款。

这项请求凸显了德国葡萄酒行业面临的压力。该行业的生产商一段时间以来一直处于更加艰难的经营环境中。高昂的生产成本和需求疲软持续冲击酒庄与合作社。对饮料行业而言，这一案例表明，葡萄酒消费下降、成本上升已不再只是小型生产商的问题，也在给大型合作社带来压力，进而影响依赖这些企业营销和销售收成的葡萄种植户收入。

GWF目前正筹备更大幅度的战略调整。Hochrhein告诉BR24，合作社需要跳出狭窄的区域市场定位。在咨询公司的协助下，GWF制定了一项市场重新定位计划。合作社希望更积极地拓展弗兰肯以外的市场，首次大力推动出口，并扩大在德国各地超市的布局。

预计超市拓展计划将包括专为食品零售商开发的品牌。据公司管理层公布的计划，GWF还希望在全国各地的餐厅销售“来自巴伐利亚的葡萄酒”。

种植户将如何回应这项拟议中的付款暂缓安排，目前尚不清楚。他们的决定可能关系到合作社的短期存续，因为这项请求旨在将现金留在企业内部，而不是支付给成员。

这场财务压力出现之际，GWF在今年早些时候仍在投资新的业务领域。自4月起，这家合作社开始运营弗兰肯首家脱醇设施。据BR24援引的业内专家介绍，无酒精葡萄酒仍属小众产品，但需求正在增长。

这项投资体现了许多饮料企业如今面临的困境：生产商一方面要投入资金开发新品类、拓展零售渠道和进行产品研发，另一方面传统需求承压、成本居高不下。对葡萄酒行业而言，合作社面临的挑战尤其突出，因为它们必须在投资需求与向种植户付款之间取得平衡。

GWF的困境并非突然出现。BR24报道称，这家合作社已陷入危机一段时间。今年，该社已裁减20个岗位，员工也放弃了圣诞奖金，以帮助稳定企业经营。

公司还经历了又一次管理层变动。Mainpost首先报道称，董事总经理Bernhard Etzel上任仅四个月便离职。Hochrhein及其副手Steffen Zink目前已暂时接管管理工作。

GWF是德国规模最大的葡萄酒合作社之一，BR24称其为德国第六大葡萄酒合作社。因此，它面临的问题影响的不只是某个地区的一家公司，也表明需求、成本和分销压力如何迅速沿着合作社体系扩散，从酒庄本身波及成员种植户和员工。

合作社计划进行的调整，核心是为其葡萄酒寻找新的销路，尤其是大型零售连锁、餐饮业和海外市场。这反映了饮料行业更广泛的转变：生产商日益着眼于传统本地客户群之外，并尝试通过全国性零售网络、出口以及低酒精或无酒精产品扩大销量。

这一战略能否奏效，或许首先取决于一个更迫切的问题：GWF的种植户是否愿意暂缓领取两年收成对应的欠款，让合作社在重塑业务的同时维持运转。