vinetur

奥克西塔尼散装葡萄酒价格在2025—2026产销季上涨2%

成交量增长1%，但出口下滑，生产成本仍比2020年高27%

2026年11月21日星期六



2025—2026产销季，奥克西塔尼散装葡萄酒市场总体平稳，均价上涨2%，成交量小幅增加1%。与此同时，这个法国大区的出口表现转弱，种植者仍面临较高的生产成本。

DRAAF Occitanie和Agreste于11月20日（星期五）发布的报告称，在2025年8月1日至2026年7月31日的产销季，该地区散装葡萄酒的平均售价为每百升92欧元。以地理标志保护（IGP）和无地理标志（SIG）名义销售的散装葡萄酒总量达到716万百升。

与上一产销季相比，增幅有限。报告称，成交量仍比2020至2024年五个产销季的平均水平低4%，价格也低于这一基准2%。与此同时，自2020年以来，生产成本上涨了27%，尽管近期价格有所回升，许多生产商的利润空间仍进一步收窄。

这一情况的影响并不局限于当地葡萄园。奥克西塔尼是欧洲最大的散装葡萄酒产区之一，其价格、可供应量和出口需求的变化，可能影响依赖当地大批量采购的酒庄、装瓶商及其他饮料企业的采购条件、利润空间和供应决策。

散装销售在当地葡萄酒经济中占据重要地位。报告称，2020至2025年间，以SIG和IGP名义销售的散装葡萄酒平均占奥克西塔尼葡萄酒总产量的55%以上。

2025—2026产销季，各品类表现不一。SIG葡萄酒带动市场上行，成交量增长5%至185.1万百升，均价上涨1%至每百升81欧元。IGP葡萄酒成交量持平于530.8万百升，价格上涨3%至每百升96欧元。有机散装葡萄酒则走势相反，成交量下降8%至24.8万百升。其均价上涨1%至每百升139欧元，但仍比五年平均水平低10%。

白葡萄酒是市场表现最强的品类。报告称，白葡萄酒的成交量和价格涨幅均高于红葡萄酒和桃红葡萄酒。白葡萄酒在奥克西塔尼散装交易中的占比从2021年的27%升至2025年的32%，同期红葡萄酒的占比下降6个百分点。IGP白葡萄酒散装均价为每百升113欧元，较上一产销季上涨4%；SIG白葡萄酒价格上涨2%至每百升94欧元。桃红葡萄酒价格表现较弱，SIG桃红葡萄酒下跌2%，IGP桃红葡萄酒则持平。

报告称，受2025年小幅减产以及涉及22.8万百升的蒸馏措施影响，库存趋紧，产销季末段价格上涨势头增强。到7月，SIG葡萄酒、IGP葡萄酒和有机葡萄酒的月度价格分别比2025年7月高出11%、13%和7%。尽管如此，DRAAF Occitanie和Agreste指出，6月散装葡萄酒价格仅与2020年水平大致相当，凸显销售价格与投入成本之间的差距。

整体市场环境依然严峻。2025年全球葡萄酒产量仅小幅回升至2.27亿百升，较2024年增长0.9%；报告将2024年描述为收成历史性低迷的一年。意大利仍是全球最大生产国，产量为4400万百升，领先于法国。2025年法国葡萄酒产量下降2%至3500万百升。

奥克西塔尼2025年葡萄收成为1060万百升，较2024年下降7.2%，比10年平均水平低22.5%。报告称，减产很大程度上与葡萄园面积缩减有关，其中1.6万公顷葡萄园在2025年通过拔除葡萄藤计划获得公共支持。报告援引的海关数据显示，2025年8月法国葡萄酒库存也较2024年8月下降5%。

葡萄酒市场的需求走势进一步加剧了压力。DRAAF Occitanie和Agreste称，2024至2025年全球葡萄酒消费量下降2.7%至2.08亿百升，为30年来最低水平。报告指出，美国市场需求趋于成熟、中国葡萄酒消费自2018年以来大幅下滑、欧洲消费长期走低，以及2025年地缘政治因素扰乱贸易。在法国，葡萄酒消费量自1995年以来已下降37%。

奥克西塔尼的出口也反映出需求疲软。2025—2026产销季，该地区IGP和AOP葡萄酒出口量较上一年下降5.6%，出口额下降8%，平均出口价格下滑2.7%。美洲市场跌幅最大，出口量下降10%，平均价格下跌11%。对其他目的地的出口价格略有上涨，但不足以抵消出口量下降的影响。报告称，出口还受到保护主义措施影响。

供应方面出现了一项重大利好。截至10月1日，奥克西塔尼2026年葡萄收成预计为1300万百升，较2025年增长23%，比五年平均水平高5%。DRAAF Occitanie和Agreste称，尽管自2020年以来结果葡萄园面积减少16%，且夏季异常炎热，产量仍有所增长。朗格多克-鲁西永产量预计为1110万百升，增长25%；西南产区位于奥克西塔尼境内的部分预计为190万百升，增长12%。

相关机构称，这一反弹是奥克西塔尼特有的情况，当地葡萄园展现出的韧性强于法国大部分地区。预

计法国2026年葡萄收成仅较2025年的历史低点增长4%。