vinetur

印度对部分散装苏格兰威士忌进口征收162.5%的综合费用，尽管英印贸易协议已下调关税

海关对用于印度调和酒的散装威士忌归类存在争议，部分货物只能暂时放行

2026年11月20日星期五



据路透社调查报道（《Business Today》于11月18日周三刊发），印度与英国就相关货物应如何按照两国贸易协议处理产生争议，因此对部分从苏格兰进口的散装苏格兰威士忌征收的综合实际费用达到162.5%。

这一数字指受影响进口货物所承担的关税和税费总额。据相关报道，该水平比协议生效前适用的150%高出12.5个百分点。对于从苏格兰大量采购威士忌、用于在印度生产调和产品的企业而言，这一情况引发担忧，因为它们原本预计贸易协议会降低进口成本。

报道并未将这一税率描述为适用于所有苏格兰威士忌，或所有在印度销售的瓶装威士忌。路透社和

《Business Today》称，争议围绕用于调和酒生产的散装供应品和浓缩物展开。印度海关部门正在质疑这些产品应如何归类，而归类结果将决定进口商能否享受协议承诺的较低关税。

根据贸易协议，符合条件的苏格兰威士忌关税已降至75%。但这一名义关税并不等同于当前争议中部分进口商实际面临的综合费用。参与贸易的企业表示，海关对货物的归类方式以及所征收的税费，使受影响货物的实际综合负担升至162.5%。

路透社称，其报道依据为8名消息人士和一份政府文件。《Business Today》转载了这些调查结果。报道所引用的原始行政文件，无法根据现有信息独立核实；受影响进口货物的总金额也未见公布。相关问题以进口货值所占费用比例的形式呈现，而非整体卢比金额。

这场争议之所以重要，是因为许多在印度使用散装苏格兰威士忌的生产商，成本预算空间有限。税费负担上升可能推高原料到岸成本、压缩利润空间并增加融资需求。如果企业必须在边境支付更多费用，或在货物接受审查期间提供更高额担保，就可能需要更多营运资金来维持供应。

目前似乎正出现这种情况。据路透社和《Business Today》报道，部分货物在归类问题争议期间仅获暂时放行。进口商不得不付款并提供担保，才能提取货物。这使产品得以进入市场，但最终税务处理方式仍存在不确定性。

报道称，英国政府正在相关讨论中代表出口商的利益。这使此案的贸易意义超出技术性的海关争议。对英国出口商和苏格兰威士忌生产商而言，问题在于协议承诺的市场准入能否在实践中兑现。对印度当局而言，问题则是较低关税应在多大程度上适用于散装进口、随后用于本地调和威士忌的产品。

报道所述符合条件的苏格兰威士忌75%关税与162.5%的实际综合负担之间存在差异，显示海关处理方式可能改变贸易让步的实际价值。如果产品归类存在争议，或其他税费的征收方式改变了进口商的最终成本，那么纸面上的关税下调未必能决定货物入境的最终成本。

报道还明确指出，不应将此案解读为印度全面撤回对所有苏格兰威士忌的关税下调。争议范围较窄，集中于特定散装产品和浓缩物。即便如此，对涉事企业而言，财务影响可能立刻显现，因为每批按临时条件放行的货物都可能带来更高的前期成本，以及利润空间和定价方面更大的不确定性。