印度对部分散装苏格兰威士忌进口征收162.5%的综合税负

海关归类争议推高了用于本地调配的浓缩威士忌成本，使其超过贸易协议达成前的水平

2026年11月19日星期四



据《Business Today》11月18日周三刊发的一项路透社调查，印度对部分散装苏格兰威士忌进口征收的关税与税费综合负担高达162.5%，这也加剧了围绕相关货物在边境如何归类的贸易争端。

据报道，这一税负适用于印度从苏格兰进口、供当地生产商用于调配威士忌的部分苏格兰威士忌。报道援引八名消息人士和一份政府文件称，印度海关当局正在质疑浓缩威士忌原料的归类。由于相关产品受印度与英国更广泛贸易安排的涵盖，这场争议变得敏感起来；英国政府正代表出口商利益就此进行磋商。

162.5%这一数字之所以重要，是因为它高于许多企业在贸易协议下调符合条件的苏格兰威士忌关税后

所预期的水平。根据该协议，符合条件的苏格兰威士忌关税降至75%。但这一关税税率并不等同于目前报道的综合税负。162.5%指的是对受影响进口产品征收的关税和其他税费合计，相对于进口货值计算得出。

据报道，这意味着总税费比协议达成前适用的150%高出12.5个百分点。这一比较凸显了进口商和蒸馏酒生产商的核心不满：即使贸易协议降低了关税，海关对这些散装货物的处理方式仍可能使企业承担高于此前的整体税费成本。

这场争议涉及散装苏格兰威士忌，而非更广泛的瓶装威士忌市场。业内人士担心，海关对这些浓缩进口产品的处理可能推高依赖苏格兰威士忌作为原料的印度生产商的成本，压缩利润空间并增加营运资金需求。对于大量进口威士忌用于调配的企业来说，关税下调与实际进口综合税负大幅升高之间的差异，可能直接影响定价、现金流和供应规划。

报道称，在归类问题尚未解决期间，部分货物在进口商缴纳款项并提供担保后获准暂时放行。这一安排有助于维持供应，但企业仍面临最终成本不确定的风险。在等待海关作出决定或政策进一步明确期间，企业通常必须将这些有争议的款项计入账目。

英国对此事有直接利益关切，因为苏格兰威士忌是其最知名的出口产品之一，而印度是全球最重要的烈酒增长市场之一。印度海关如何适用贸易安排条款的争议，可能影响供应链两端的出口商、印度装瓶商和分销商。

《Business Today》称，其报道依据路透社的调查结果，包括对八名消息人士的采访以及一份政府文件。根据所提供的信息，原始行政文件无法得到独立直接核实。因此，海关行动背后的确切官方表述仍存在一定不确定性，但报道所述的162.5%税负已引起生产商和贸易官员的关注。

此案也凸显了一个与进口商密切相关的细节：不应将报道中的税负视为适用于印度所有苏格兰威士忌的税率。报道所述问题涉及归类存在争议的特定散装进口产品，并非所有进入印度的瓶装威士忌。随着企业和官员继续磋商贸易协议应如何适用于这些产品，这一区别可能仍是讨论的核心。