vinetur

北卡罗来纳州批准新规，限制啤酒和葡萄酒批发商拒绝供货的情形

新规要求批发商拒绝供货必须有正当商业理由，并禁止报复提出投诉的零售商；目前仍待州级审查

2026年11月19日星期四



北卡罗来纳州酒类管制委员会于11月18日星期三投票通过新规，明确啤酒和葡萄酒批发商在什么情况下可以拒绝向酒吧、餐馆、商店及其他零售商供货。

这些调整旨在为市场双方划定更清晰的界限。根据委员会通过的规则，分销商拒绝销售必须有正当商业理由。与此同时，在批发商获准拒绝供货的情况下，零售商也不能坚持要求送货。

据WRAL报道，规则规定，批发商可以拒绝向拖欠账款、开出空头支票或未持有有效酒类许可证的商家销售产品。如果产品无货、送货存在安全风险，或零售商位于批发商获准销售区域之外，批发商也可以拒绝供货。

ABC官员表示，这些调整也旨在保护零售商免受不公平对待。此前，批发商就不得仅因商家规模太小或距离仓库太远而拒绝供货。新规进一步明确了这项保护，并直接禁止批发商报复向ABC委员会提出合法投诉的零售商。

这项规定对饮料行业可能尤为重要，因为它或将改变分销商与面向公众销售葡萄酒和啤酒的商家之间的日常供货关系。商店、餐馆和酒吧通常依赖及时配送来保证货架和菜单上的产品供应，而批发商则需要管理库存、付款风险和配送路线安排。通过明确拒绝供货的情形，并规定不得因合法投诉而报复零售商，新规或能为双方处理纠纷提供更清晰的框架。

ABC委员会主席Hank Bauer告诉WRAL，这些调整是在公众意见呼吁于该州例行规则审查期间提供更具体指引后提出的。北卡罗来纳州每10年进行一次此类审查。

这项决定并不意味着新规立即生效。规则还须经州法规审查委员会批准后才能生效。

此举涉及一项能够直接影响酒类市场流通方式的州级监管领域。在北卡罗来纳州，批发商处于生产商与零售商之间的关键位置，供货渠道纠纷既可能影响小型商店，也可能波及规模较大的餐饮服务企业。委员会此举似乎旨在通过列明拒绝销售的正当商业理由来减少不确定性，而不是让相关决定更多地留待解释。

获批规则也对零售商可以向批发商提出的要求划定了界限。未支付账单、开出空头支票或许可证已失效的商家，无权强迫分销商继续供货。同样，如果产品缺货或配送条件不安全，批发商也有明确依据拒绝供货。

对零售商而言，反报复条款可能是这些调整中最受关注的内容之一。认为批发商行为不当的商家可以向ABC委员会提出合法投诉，修订后的规则明确规定，批发商不得因此惩罚该零售商。在供货渠道对持续经营至关重要的行业中，这一点可能具有重要意义。

委员会于11月18日星期三的投票，是北卡罗来纳州更新并明确酒类分销规则的最新一步，但最终结果仍取决于州级的独立审查程序。