vinetur

印度对英国散装苏格兰威士忌征收的综合实际税负达162.5%

海关归类争议导致80多个集装箱滞留港口，也削弱了印英贸易协定的一项重要承诺

2026年11月18日星期三



据路透社报道，印度对从英国进口的散装苏格兰威士忌征收的综合关税和税费实际达到162.5%。围绕海关归类的争议，可能削弱两国贸易协定承诺的主要利好之一。

路透社周三（11月18日）援引一份政府文件以及八名直接了解此事的人士报道称，这一实际税负高于协定生效前适用的150%税率。对于那些以散装形式进口苏格兰威士忌、在印度进行调配并销往全球最大威士忌市场之一的酒类企业而言，这一变化影响重大。

争议针对的是散装苏格兰威士忌浓缩酒液，并非自动适用于瓶装苏格兰威士忌。业内人士表示，不应将这一问题广泛套用于所有威士忌进口。根据7月15日生效的印英贸易协定，苏格兰威士忌关税已降至75%。英国政府和业内曾将这一降幅视为Diageo和Pernod Ricard等企业的一项重大机遇，这些企业倚重印度庞大的烈酒市场。

据路透社报道，印度调查人员如今认为，部分散装苏格兰威士忌进口货物此前被归入了错误的海关类别。他们表示，这些货物应归入新增的“复合酒精制剂”税目，该税目被视为用于生产调和威士忌及类似产品的原材料。该税目的关税为150%；加上当地消费税后，综合实际税负升至162.5%。

这一解释引发了与贸易协定相关的首起重大公开争议。据路透社报道，Pernod Ricard、Diageo和Bacardi等公司的80多个集装箱在港口被扣留，等待调查。受影响货物涉及数千升散装苏格兰威士忌，用于生产面向印度广大中端市场的产品。在这一市场，调和威士忌的售价远低于Chivas Regal或Johnnie Walker等全进口高端瓶装酒。

据路透社报道，印度是苏格兰威士忌销量最大的市场，从英国进口的苏格兰威士忌约有80%以散装形式运抵印度。其中大部分用于印度制造外国酒（IMFL），这一类别的产品会将少量苏格兰威士忌与其他烈酒调配。对于大型生产商而言，确保散装苏格兰威士忌持续供应，对维持工厂生产和零售货架供货至关重要。

在调查继续进行期间，进口商一直通过临时程序申请放行被扣货物。路透社报道称，企业必须预先缴纳相当于货物价值75%的关税，剩余风险则由银行保函担保。这种做法虽然能让货物继续流通，却会占用现金、增加融资压力；对于可能需要提供抵押品才能获得保函的小型企业而言，影响尤其明显。

影响范围可能超出跨国集团。据路透社报道，在孟买上市的Radico Khaitan、Allied Blenders and Distillers和Tilaknagar Industries也进口散装苏格兰威士忌，目前正受到审查。路透社引述的高管表示，对于资产负债表实力不及全球最大烈酒生产商的企业而言，保函要求可能挤压营运资金，并使生产计划更难安排。

这场贸易争议也重新引发了外国投资者在印度面临的一项长期担忧：商业计划已经敲定后，海关和税务争议仍可能改变经营成本。印度官员长期以来表示，他们是在执行国内法律。然而，企业认为，海关归类决定往往难以预测，而且可能大幅改变进口业务的经济效益。

这场冲突格外敏感，因为威士忌关税是促成7月15日协定的谈判中最棘手的问题之一。英国官员多次将苏格兰威士忌称为预期将从协定中受益的标志性产品之一。苏格兰威士忌协会表示，该协定有望在五年内使对印度出口额增加13.4亿美元。

英国一直在敦促印度解决这一问题。英国政府发言人向路透社表示，英国部长正与新德里方面紧急协商，以确保英国企业能够按照贸易协定约定的关税水平出口。印度也表示将处理这一争议，不过路透社称，印度财政部和税务机关未回应其关于162.5%实际税负的置评请求。

这场分歧已经造成财务影响。路透社报道海关争议后，Diageo在伦敦的股价下跌1.5%，Pernod Ricard在法国的股价下跌1.25%。印度是Pernod Ricard按销量计算的最大市场，而Pernod Ricard和Diageo都是印度烈酒市场的重要参与者。

对涉事企业而言，眼下的问题与其说关乎法律措辞，不如说关乎供应和成本。数名高管告诉路透社，贸易协定将关税降至75%后，他们曾下调部分以苏格兰威士忌为原料的产品价格；但新的归类主张适

用后，进口负担却大幅加重。业内人士还告诉路透社，他们原本预料海关处理方式会引发争议，却没想到还会加上当地税费，使实际税负高于贸易协定达成前的水平。

Diageo拒绝向路透社置评。Pernod Ricard和Bacardi未回应路透社的提问。随着案件在海关和政府部门间推进，进口商正设法维持货物运输，同时挑战他们认为损害了散装苏格兰威士忌贸易协定商业价值的关税解释。