Activequity收购Liberty Wines，掌控英国和爱尔兰领先的高端葡萄酒经销商

继投资Alliance Wine后，Activequity将两家大型经销商纳入同一投资方旗下，Fergal Tynan将执掌Liberty

2026年11月17日星期二



11月16日（周一），Liberty Wines表示，英国私募股权公司Activequity已收购这家总部位于伦敦的葡萄酒进口商和经销商的全部股份，其中包括此前由葡萄牙葡萄酒集团Sogrape持有的多数股权。

此次交易使英国和爱尔兰最知名的高端葡萄酒经销商之一落入一位已开始布局葡萄酒行业的投资者之手。Activequity表示，公司专为投资全球高端葡萄酒业务而成立，并于2026年早些时候收购了另一家业内老牌经销商Alliance Wine的多数股权。

Liberty Wines成立于1997年，从25个以上国家的约400家生产商采购并进口逾2,000款葡萄酒。公司向英国和爱尔兰的餐饮及零售客户供货，客户包括餐厅、酒店、酒吧、餐饮服务商和独立葡萄酒商。

凭借其产品组合和市场覆盖范围，公司已成为高端葡萄酒生产商进入英国和爱尔兰市场的重要渠道。

Activequity表示，作为交易的一部分，Alliance Wine前董事总经理Fergal Tynan将出任Liberty Wines负责人。这项任命使两家经销商同属一家投资方旗下，但在11月16日（周一），两家公司均未宣布任何业务整合或合并计划。

谈及此次收购和自己的新职务时，Tynan表示，Liberty的工作重点仍将放在生产商、客户和员工身上，同时坚持产品组合品质、葡萄酒教育和客户服务。他说，公司当前的首要任务是在一年中最繁忙的交易时期服务好客户。Tynan还表示，Activequity的支持将帮助Liberty立足现有基础继续发展，同时始终专注于葡萄酒品质和服务。

Liberty Wines表示，所有权变更将使公司能够加快以服务为导向的战略，借助Activequity在支持业务扩张、销售和营销投入以及营运资金方面的经验。这表明，新东家可能会通过投资支持增长，而非进行短期重组；至少从交易后发布的首批声明来看是如此。

Activequity管理合伙人Alexander Bartholomew称，Liberty Wines是“英国和爱尔兰高端葡萄酒行业最受尊敬的企业”。他表示，公司拥有实力雄厚的团队、高品质的产品组合，以及与生产商和客户之间长期稳固的合作关系，并补充说，Activequity打算为其长期发展提供支持。

此次收购的影响不止于一次所有权变更，因为它将两家重要的高端葡萄酒经销商Liberty Wines和Alliance Wine纳入同一金融投资方旗下。这可能进一步加剧英国葡萄酒分销市场部分领域的集中度，也可能影响一些酒庄向零售商、餐厅及其他买家供货的方式。交易对商业条款或市场准入的影响尚不确定，但它增强了Activequity在饮料行业这一细分领域的影响力。在这里，规模、生产商关系和物流能力都是赢得业务的关键。

对供应商、客户和竞争对手而言，眼下的关键问题是，Activequity会否在投资推动增长的同时让两家公司继续独立运营，还是会逐步推动双方进一步协同。目前，Liberty Wines强调服务和战略将保持连续性；Activequity则将此次收购描述为对一家已在高端葡萄酒分销领域站稳脚跟的企业所作的长期投资。