Beer Institute将大麻致醉产品监管和铝价列为2027年首要议程

这一行业团体表示，酿酒商预计，围绕THC饮料和易拉罐价格的政策之争将影响来年走势

2026年11月17日星期二



Beer Institute将大麻致醉产品监管和铝价高企列为来年的首要议题，凸显出这一啤酒行业主要华盛顿贸易团体预计政策压力将集中出现的领域。

据Brewbound报道，该组织总裁兼首席执行官Brian Crawford于11月12日在华盛顿举行的Beer Institute年度会员大会上阐述了这一议程。该行业媒体于11月16日周一报道称，Crawford指出，大麻致醉产品和铝价是该组织来年的关键议题。

这些优先事项反映出两项影响范围超出啤酒、波及整个饮料市场的关切。大麻衍生致醉产品，包括含THC的饮料，在联邦和州层面规则交织的环境下迅速扩张。对啤酒制造商及其他饮料公司而言，这

既带来竞争问题，也涉及监管，因为类似产品可能因分类方式和销售地点不同而受到截然不同的标准约束。

随着含酒精饮料企业寻求在传统啤酒之外实现增长，这种不均衡的监管格局对酿酒商愈发重要。一些生产商已涉足或正在探索大麻衍生饮料，另一些则主张，应为致醉产品制定更明确的安全、标签和年龄限制规定。Beer Institute将这一议题提升至优先位置，表明该组织预计，围绕大麻致醉产品的争论仍将在立法机构和监管部门持续。

铝价是另一项议题，但会直接影响啤酒厂的成本。易拉罐是美国啤酒行业广泛采用的核心包装形式，精酿啤酒厂以及零售分销范围广的大型生产商尤其如此。铝价上涨，或相关贸易和供应链压力推高罐体成本时，啤酒厂可能面临利润空间收窄和定价决策更加困难的局面。由于啤酒、硬苏打酒、即饮鸡尾酒和无酒精饮料生产商都广泛使用罐装包装，这种影响还可能波及整个饮料行业。

根据会议报道中公开的信息，Beer Institute并未发布一份针对这两项优先议题、包含具体提案的详细公共政策蓝图。不过，Crawford的发言表明，在企业为又一年有关大麻致醉产品规则和制造成本的争论做准备之际，这两项议题将成为该组织游说和倡议工作的核心。

Beer Institute长期以来在华盛顿代表大型酿酒企业的利益，其优先事项可以反映出该行业认为哪些问题最可能影响经营环境。在此例中，关注重点涵盖监管竞争和基本投入成本：一方面，大麻衍生致醉饮料在一套与酒精饮料规则可能大相径庭的制度下销售，市场规模不断扩大；另一方面，啤酒上架所需的一种关键材料成本上升。

这两项议题相结合，对生产商至关重要，因为它们同时影响需求和利润空间。如果大麻衍生饮料继续在较宽松或不一致的规则下增长，啤酒企业可能会更积极地推动其认为各类产品应遵循更一致的标准。如果铝价持续高企，即使消费者需求趋于稳定，酿酒商仍可能面临包装预算压力。Beer Institute的议程表明，在华盛顿，行业认为这两项议题都是迈向2027年时商业环境的核心因素。