Activequity全资收购伦敦葡萄酒经销商Liberty Wines

Activequity全资收购Liberty Wines，并任命Fergal Tynan执掌这家代理约400家生产商、2000多款葡萄酒的经销商

2026年11月13日星期五



据Liberty Wines发布的公司声明，Activequity已收购Liberty Wines 100%的股份，全面接手这家总部位于伦敦的葡萄酒进口商和经销商。该交易于11月12日星期四宣布。交易价格未予披露，公告也未说明债务、估值、预期协同效应，以及供应商合同或客户定价是否会发生变化。

买方表示，已收购Liberty Wines的全部股份，其中包括此前持有多数股权的Sogrape所持股份。这笔交易让英国和爱尔兰葡萄酒市场一家知名中间商的控制权全部易手。Liberty Wines向餐厅、酒店和独立零售商供货，并为数百家生产商提供进入市场的渠道。

Liberty Wines表示，股权变更伴随着管理层调整。葡萄酒大师、Alliance Wine前董事总经理Fergal

Tynan已接掌公司。Tynan在声明中表示，公司仍将把生产商、客户和员工，以及产品组合质量、葡萄酒教育和服务作为工作重点。他说，眼下的首要任务是在一年中最繁忙的销售时期为客户提供服务。

公告未说明财务安排的时间表或整合计划，也未提及Activequity在交易前是否持有Liberty Wines的股份。因此，已披露的信息仅确认这家投资机构目前拥有该公司100%的股权。

Activequity称自己是一家专业投资机构，唯一专注领域是通过积极支持和股权资本助力高端葡萄酒行业。公告未提供其管理资产规模或其他财务数据。Activequity管理合伙人Alexander Bartholomew在声明中表示，Liberty Wines拥有实力雄厚的团队、备受认可的产品组合，以及与生产商和客户长期建立的合作关系；投资方计划长期支持这项业务。

Liberty Wines的业务围绕在英国和爱尔兰进口及分销葡萄酒展开。根据11月12日发布的声明，公司进口来自约400家生产商的2000多款葡萄酒。公司表示，其意大利葡萄酒产品尤为丰富，并在餐饮渠道（包括餐厅、酒吧等餐饮场所）和独立零售渠道（即专业零售）均具备专业优势。

Liberty Wines的规模之所以重要，是因为它连接着海外酒庄与英国和爱尔兰的重要销售渠道。对生产商而言，拥有庞大产品组合和成熟客户关系的经销商，能够影响产品进入餐厅酒单、独立酒商及其他销售网点的机会。对客户来说，即使买方表示业务重心不会改变，所有权变更也可能预示着资本支持和经营策略的变化。

此前持有Liberty Wines多数股权的Sogrape表示，出售后将继续与其保持商业合作关系。Sogrape董事长Fernando da Cunha Guedes在声明中表示，公司仍对Liberty Wines充满信心，并预计双方将继续合作，由Liberty在英国分销Sogrape葡萄酒。声明未说明Sogrape持有多数股权的时间，也未说明交易中是否有其他股东退出。

Liberty Wines发展历程中的核心人物John Ratcliffe将继续担任公司的长期顾问。声明称，在领导层和所有权变更后，他仍将履行这一职务，但未说明他出售后是否仍持有任何股份。

Liberty Wines借此次公告强调了其产品组合和服务在行业内的地位。公司表示，其葡萄酒在2025年国际葡萄酒与烈酒大赛中获得了100多枚奖牌，获奖酒款来自十个国家。公司还提及多项2026年行业奖项，包括《饮品商业》大奖的年度饮品公司奖、IWC年度行业教育者奖，以及侍酒师葡萄酒奖的年度大型酒商奖。