Activequity收购Liberty Wines，重塑英国和爱尔兰高端葡萄酒分销格局

Sograpе出售所持股份，葡萄酒大师Fergal Tynan接掌服务餐厅和零售商的大型进口商

2026年11月13日星期五



Activequity已全面收购Liberty Wines，并任命新负责人执掌这家英国葡萄酒进口商和分销商。这笔交易改变了这家在英国和爱尔兰高端葡萄酒贸易领域颇具知名度的企业的控制权。

Liberty Wines表示，Activequity收购了公司全部股份，其中包括此前控股股东Sograpе持有的股份。公司未披露交易财务条款。与此同时，葡萄酒大师、Alliance Wine前董事总经理Fergal Tynan已接掌Liberty Wines。

此次交易为一家重要分销商带来了新东家。对于希望进入英国和爱尔兰市场餐厅、酒吧、专业零售商及其他贸易客户渠道的酒庄而言，这家分销商发挥着重要作用。因此，这笔交易的影响可能超

出Liberty本身：一家大型高端葡萄酒经销商的所有权和管理层变动，可能影响生产商关系、产品组合策略以及国际葡萄酒品牌的市场渠道。

Liberty表示，其业务战略仍将以品质和服务为核心，Activequity将支持并加快这一战略的推进。Activequity称，公司专注于为高端葡萄酒贸易领域提供积极支持和股权解决方案。Activequity管理合伙人Alexander Bartholomew在Liberty发布的一份声明中表示，公司计划长期支持这项业务，并保留其在市场上独具特色的要素。

Tynan表示，Liberty的工作重点仍将是生产商、客户和员工，同时继续重视产品组合品质、葡萄酒教育投入，以及公司一贯以之著称的服务标准。他还表示，眼下的首要任务是在Liberty最繁忙的销售旺季为客户提供支持。所有权变更后，供应商和买家正密切关注公司能否保持稳定；在这样的时刻，由一位资深业内人士出任负责人，格外引人注目。

公司表示，长期任职于Liberty Wines的John Ratcliffe将继续担任长期顾问。在同一份公告中，Ratcliffe称Liberty是一家特别的公司，并祝愿团队在新的发展阶段取得成功。声明没有进一步说明管理职责将如何分配，也未透露是否计划进行其他高管人事调整。

此前持有Liberty控股权的Sogrape表示，出售股份后仍将继续与该公司合作。Sogrape董事长Fernando da Cunha Guedes表示，集团依然对Liberty的未来充满信心，并期待继续保持密切合作，由Liberty在英国分销Sogrape旗下葡萄酒。尽管所有权发生变化，这一持续的商业合作关系或有助于让生产商和客户放心，至少部分既有供货安排将继续维持。

Liberty Wines是高端葡萄酒市场的重要经营者。公司称，其进口来自约400家生产商的2,000多款葡萄酒，尤其在意大利葡萄酒方面品类丰富。公司还表示，自己在餐饮渠道（包括餐厅和酒吧等接待场所）以及独立零售渠道（包括专业零售商）拥有深厚的专业经验。这种业务布局使公司成为酒庄与买家之间的重要中介；在这一市场，品牌定位、教育和服务的重要性有时不亚于价格。

公司以近期获得的认可证明其在业内的地位。据称，其产品组合在2025年于10个国家赢得了100多枚International Wine and Spirits Competition奖牌。公司还提及数项2026年奖项，包括The Drinks Business Awards颁发的年度饮品公司奖、International Wine Challenge颁发的年度贸易教育者奖，以及Sommelier Wine Awards颁发的年度大型经销商奖。这些荣誉虽带有宣传性质，但也凸显了Activequity所收购企业的规模和声誉。

对于整个饮料行业而言，这笔交易凸显了投资者对服务高端葡萄酒生产商的专业分销企业持续抱有兴趣。在市场较为分散的行业中，拥有稳固生产商关系、广泛进口产品组合，以及与餐厅和零售买家深度合作关系的分销商，具有战略价值。如今，随着新资本支持和新领导层到位，市场关注的焦点将转向Liberty能否在留住现有合作伙伴的同时，进一步拓展其在英国和爱尔兰高端葡萄酒贸易中的作用。