vinetur

印度扣留逾80个苏格兰威士忌散装货柜，英印贸易协定首次受考验

海关调查人员将散装进口货物归为浓缩酒液，要求征收150%关税，而非贸易协定规定的75%税率

2026年11月11日星期三



据路透社11月11日周三报道，印度海关当局扣留了数十个由保乐力加和帝亚吉欧进口的苏格兰威士忌散装货柜。调查人员要求征收150%的关税，而不是两家公司根据英印贸易协定预期适用的75%税率。报道援引了四名知情人士以及一份政府机密备忘录。

这场争端已成为7月生效的贸易协定面临的首个重大考验。争议焦点是，印度应如何归类从英国进口、随后用于在印度生产威士忌品牌产品的苏格兰威士忌散装浓缩酒液。进口商认为，这些货物应适用协定规定的较低税率，即75%。隶属财政部的印度税收情报局调查人员则认为，这些产品不符合条件，因为它们并非装瓶后的成品苏格兰威士忌，因此应征收150%的关税。

路透社称，僵局导致保乐力加的逾40个货柜和帝亚吉欧的逾40个货柜滞留印度港口。据该通讯社援引的一名消息人士透露，百加得也有5个货柜被扣留。据称，在争端解决之前，各公司不愿缴纳较高关税，这增加了当地生产所用烈酒供应中断的风险。

路透社称，调查人员的立场载于一份日期为11月4日周三的机密备忘录，该通讯社已查阅这份文件。备忘录指示印度各地海关关长，继续对以调查人员认为不当的海关税则归类进口的苏格兰威士忌散装货物征收150%的关税。备忘录称，进口商“错误地”声称这些产品可享受贸易协定优惠；这些产品应归为“复合酒精制剂”，自5月1日起一直适用较高税率。

根据备忘录，接受调查的货物并非成品威士忌、白兰地或朗姆酒，而是进口后还需进一步加工的浓缩酒液或复合制剂。调查人员表示，任何错误归类都可能对政府收入造成广泛且反复出现的影响。

财政部调查部门采取强硬立场前几天，酒类企业还以为已从印度政府另一部门获得保证。路透社报道，在行业游说后，商务部于11月2日周一向企业高管表示，印度将履行贸易协定，并努力尽快解决争端。这番表态令保乐力加和帝亚吉欧等公司预期，较低的75%关税将得到适用。

两个部门发出的相互矛盾信号，似乎加剧了外界对该协定实际执行方式的不确定性。一名财政部高级消息人士告诉路透社，财政部与商务部正就妥善解决方案进行讨论。印度财政部、商务部和税收情报局均未回应路透社的置评请求。保乐力加和帝亚吉欧也未回应置评请求。

这些货物之所以重要，是因为印度是全球最大的苏格兰威士忌相关产品市场之一，这类产品通过当地调配和装瓶销售。路透社报道，按数量计算，英国输往印度的苏格兰威士忌进口货物约80%以散装形式抵达。之后，这些进口货物被用于生产印度制造的外国烈酒（Indian-Made Foreign Liquor）。这一类别的产品将少量苏格兰威士忌与其他烈酒及原料混合，供印度国内市场销售。

这场争端还牵涉重大的贸易利益。据路透社报道，2024年苏格兰威士忌对印度出口额达3.35亿美元。苏格兰威士忌协会表示，贸易协定有望在五年内使这一数字增加13.4亿美元，因此关税待遇对英国出口商和在印度运营的跨国酒类集团至关重要。

这场争端也引发了整个酒类行业的担忧。路透社称，印度国际烈酒与葡萄酒协会曾私下警告新德里，分歧可能削弱印度与英国谈判达成的一项关键市场准入优惠。该协会的担忧反映出一种可能：即使关税优惠写入文件，只要海关当局和贸易官员对规则的执行不一致，企业仍可能面临延误和更高成本。

这场冲突发生之际，印度与跨国公司在关税和税收问题上的摩擦也在加剧。路透社指出，外国投资者在印度还曾因海关和税务申索卷入其他备受关注的争端，包括涉及三星和大众汽车的案件。在当前事件中，税务官员近几周搜查了多家公司的办公室，其中包括保乐力加和帝亚吉欧，并在调查过程中询问了企业高管。

争端公开后，投资者作出负面反应。帝亚吉欧印度子公司United Spirits股价于11月11日周三收跌1.5%。保乐力加股价在法国下跌1.1%，帝亚吉欧股价在伦敦早盘交易中下跌1.3%。市场波动反映出外界担心，港口长期延误，以及关税可能从75%翻倍至150%，会损害供应链和利润率，尽管最终的海关处理方式尚未确定。