Newcastle Gin总监敦促英国在预算案前下调烈酒税

Harry Vaulkard表示，更高税负令税收收入减少9400万英镑，使小型蒸馏酒生产商面临比其他酒类更重的负担。

2026年10月3日星期六



Newcastle Gin总监呼吁英国政府下调烈酒税，使其与其他酒精类别保持一致，称在本月国家预算案前，反复加税正在伤害蒸馏酒生产商、消费者和税收收入。

这家位于纽卡斯尔的蒸馏酒厂由Harry Vaulkard经营。他说，现行制度给烈酒施加的负担比其他酒类更重，也正给小型生产商带来压力。Newcastle Gin表示，这是该市两百多年来开设的首家商业蒸馏酒厂。

Vaulkard说，自2023年8月以来，烈酒税已上涨17%。他表示，前保守党政府将税率上调了10.1%，而工党政府随后又在连续两年分别加了3.65%和3.66%。他认为，更高的税率并未带来财政部预期的收入。

“情况有些不对劲，”Vaulkard在周六发布的言论中说。他说，去年烈酒税收入下降了9400万英镑，如今的收入比英国预算责任办公室最初预测的水平低11亿英镑。

他表示，加税对小型蒸馏酒生产商尤其沉重，因为税费会直接削减本可用于招聘、扩张和投资的资金。他还说，现行结构让金酒饮用者付出更高价格，即便一份酒中的酒精含量并不高于其他常见饮品。

Vaulkard指出，税收政策与酒精含量之间存在他所说的不匹配。他说，一品脱啤酒平均含有2.6个酒精单位，而一杯金汤力中的一份金酒含有1个酒精单位，但烈酒仍然承受更重的税负。他表示，这会抬高消费者价格，并可能把一些饮酒者挤出市场。

他呼吁财政部下调烈酒税，并使其与其他酒类的税负处理保持一致。他认为，如果行业得以增长，较低税率最终可能带来更强的税收收入。为支持这一观点，他援引1997年至2007年这段时期：当时前财政大臣Gordon Brown冻结了税率，而Vaulkard说，到这段时期结束时，收入增长了44%，达到24亿英镑。

英国政府则以已经向部分酒店餐饮行业提供的支持予以回击。一名政府发言人说，财政大臣在上任第一周就把该行业列为优先，通过将酒吧、社交俱乐部和现场音乐场所的营业税下调20%来支持该行业。发言人表示，这项措施将为数千家本地企业节省资金。

随着部长们准备公布预算，食品、饮料和酒店餐饮行业的企业都在密切关注。对蒸馏酒生产商而言，税率会影响零售价格、利润空间，以及企业可用于设备、人员和营销的支出。更广泛地说，啤酒、葡萄酒和烈酒的税收政策可能改变不同品类之间的需求，并影响整个饮料行业的投资决策，尤其是对更难消化更高成本的小型生产商。

英国烈酒生产商长期以来一直认为，税制并未公平对待所有酒精类别。蒸馏酒企业表示，问题不仅在于表面税率，还在于税率变动的频率，以及这些变化多快传导到价格上。在能源、包装、运输和劳动力成本近年也不断上涨的市场中，业内人士称，烈酒税再度上调会立刻影响现金流。

这种压力对独立品牌和区域品牌的冲击，往往比对大型全球集团更大。小型蒸馏酒厂通常产量更低、融资更紧，这使它们更容易受到消费税政策变化的影响。行业倡导者说，这可能拖慢扩张计划，并减少来自玻璃供应商、分销商和酒吧等相关企业的订单。

财政部尚未表明是否计划在预算案中调整烈酒税结构。但这一问题很可能仍是更广泛争论的一部分：如何在公共收入与对本土制造业和酒店餐饮业的支持之间取得平衡。

在蒸馏酒企业正试图说服部长们相信，较低或更公平的税负可能会增强行业而非削弱公共财政之际，Vaulkard的介入又加大了这种压力。他的论点是，如果税率设定在能让生产商卖得更多、雇用更多员工并扩大产量的水平，那么即便税率本身更低，总体收入也可能回升。

政府是否接受这一主张，将在本月晚些时候公布预算时更加明朗。目前，蒸馏酒企业正利用财政声明发布前的这段时间强调，当前税负正在抬高价格、削弱需求，并使英国烈酒制造商更难增长。