勃艮第9月超越波尔多，成精品葡萄酒交易最多产区

一份市场报告称，尽管价格仍比2022年峰值低约25%，第三季度交易已趋稳。

2026年10月1日星期四



据伦敦精品葡萄酒专业机构 Cult & Boutique 周三发布的一份市场报告，精品葡萄酒市场在经历近三年的价格下跌后，第三季度出现交易趋稳的迹象，勃艮第逐渐赶上波尔多，买家也以更为挑剔的方式回归。

报告称，尽管交易仍受到地缘政治紧张局势和不断变化的贸易政策影响，本季度市场情绪有所改善。报告援引葡萄酒交易平台和指数提供商 Liv-ex 的数据，显示主要市场基准更趋稳定。报告还称，需求在地理上也变得更加分散，美国买盘被描述为重新活跃的一个显著来源。

最明显的变化之一出现在9月。根据报告援引的 Liv-ex 数据，勃艮第按交易额首次自2022年以来超越波尔多，成为交易最活跃的精品葡萄酒产区。该变化并不意味着波尔多失宠。相反，报告称，买家正以不同方式看待该产区，在价格从早前高点回调后，更关注成熟酒和旧年份葡萄酒。

报告援引的另一家市场研究与咨询机构 WineCap 估计，精品葡萄酒价格仍比2022年峰值低约25%。这使市场所处的位置与几年前快速上涨的阶段截然不同。对于手头有现金且有耐心的买家来说，较低价格可能带来机会。对卖家和酒商而言，这也意味着市场仍在消化繁荣期之后的重置。

Cult & Boutique 表示，市场在去年9月转为正向，之前经历了近三年的回调。该公司认为，当前阶段看起来与其说是新一轮投机行情的开端，不如说是一个更稳健的价格形成期。这个区别很重要，因为精品葡萄酒市场一直在试图寻找更稳固的立足点，而在这一段时期里，更高的利率、更弱的风险偏好以及对全球增长的不确定性，都让买家变得更为谨慎。

报告还指出，精品葡萄酒作为一种被认可的另类资产，正获得更多关注。报告引用 WineCap 的一项调查称，英国和美国97%的财富管理人预计客户对精品葡萄酒的需求将在2026年上升，这是所测收藏类别中最强的结果。另据报告，投资者 Michael Burry 在9月发表了一篇文章，从稀缺性、相对价值、货币敞口和长期购买力的角度审视波尔多一级酒庄。报告认为，其意义不只在于某位投资者的看法，更在于葡萄酒正越来越多地与其他投资组合分散工具一同被讨论。

这种日益增长的金融兴趣，正出现在政策风险仍是背景因素之时，尤其是在英国。Cult & Boutique 表示，近期报道已将资本利得税列为英国定于10月28日公布预算案前正在考虑的措施之一，但尚未确认任何变化。报告称，这场讨论加深了市场对不同资产税负方式的关注。按照英国规则，若某些葡萄酒符合“耗损资产”的定义，可能会适用不同待遇，这一点长期以来一直是部分收藏者和投资者看重的因素。

对于饮料行业而言，最新市场信号的重要性并不局限于收藏者的投资组合。精品葡萄酒定价往往会影响高端餐饮渠道、专业零售、拍卖行和私人客户销售中的采购与发售决策。更稳定的市场可能在回调后支撑价格纪律，而勃艮第更强的交易以及波尔多相对更亲民的价格，可能改变高端渠道中进口商、分销商和酒店餐饮买家的配置。如果国际需求继续扩展，生产商和酒商也可能调整在不同产区和客户类型之间分配供应的方式。

报告还提供了另一个体现饮料与另类资产重叠的迹象：Cult & Boutique 表示，公司已扩展至稀有日本威士忌领域，包括已停产酒厂的瓶装产品和私人桶计划。此举属于单一公司，但反映出高端饮品领域的更广泛趋势，即一些酒商正试图同时服务葡萄酒和烈酒领域的爱好者与投资者。在一个仍低于2022年高点、且对贸易和宏观经济不确定性仍然敏感的市场中，当企业寻求增长而收藏者寻求价值时，这种多元化做法或许会变得更加常见。