调查显示，75%的英国酒馆经营者若减税就会投资

行业组织称，到8月底仅四分之一的酒馆实现盈利，这加大了政府在预算案前的压力。

2026年9月16日星期三



英国酒馆业协会（BII）周二发布的一项新调查显示，英国四分之三的酒馆经营者表示，如果政府减税，他们会投资自己的业务；该行业正赶在秋季预算案前游说争取纾困。

该行业组织表示，调查结果显示，在许多酒馆尽管夏季经营表现稳健、但仍面临财务压力之际，投资计划与税收政策之间联系极为紧密。调查发现，尽管受到好天气和重大活动的带动，近期夏季期间只有约三分之一的酒馆实现盈利。超过一半，也就是54%，表示利润有所下降。

更糟的情况出现在今年前八个月。BII称，从1月到8月，只有四分之一的酒馆实现盈利。

该组织表示，劳动力成本上升、能源账单增加，以及难以把更高成本转嫁给顾客，是经营者面临的主

要压力。它认为，许多企业已几乎没有空间再吸收更多税费或与就业相关的成本。

调查显示，75%的酒馆老板表示，如果税收减轻，他们会投资自己的酒馆。另有62%表示会增加员工工时，二分之一表示会向当地供应商采购更多。BII表示，如果政府提供其所称更公平的税收安排，这有助于支持就业和地方经济。

该组织要求将所有酒馆销售适用的增值税税率定为10%。在英国，VAT是一种加在商品和服务上的广义消费税。BII表示，在一家酒馆每消费1英镑，约有40便士通过税收流向财政部，并称这种负担不公平且不可持续。

调查还指出，如果税负没有变化，酒馆关闭的风险会显著上升。BII表示，如果累积税负维持在当前水平，五分之一的酒馆预计会关闭；如果税收再次上升，这一比例将升至五分之二。

BII首席执行官Steve Alton表示，如果政府在预算案中采取行动，就有机会在社区中释放投资、就业和增长。他说，酒馆可以为经济作出更多贡献，但前提是经营者获得能够推动扩张和招聘的税收减免。他还警告说，如果维持当前负担不变，甚至进一步提高，可能导致全国数千家酒馆倒闭。

酒馆承受的压力不仅关系到餐饮业本身。酒馆是英国啤酒、苹果酒、葡萄酒和烈酒的主要销售渠道之一，因此利润走弱、投资延后或关闭增多，可能会削减整个酒类供应链的订单。酒馆支出的回落也可能影响酿酒商、蒸馏商、酒庄、批发商和当地分销商，并拖慢吧台上的产品周转。

这项最新调查为预算案前贸易团体和经营者的更广泛行动增添了新内容。业内组织持续向政府施压，要求其在增值税、商业税率和就业成本方面作出调整，认为现行结构让许多酒馆虽然还能营业，却无法产生可持续利润。